

A Nobin Udyokta Project
Jasim Store



NU Identified and PP Prepared by :
Popy Aktar Keka, Dhamrai Unit
Verified By: Md. Ziaul Houqe



GRAMEEN TRUST

Presented by
Jasim

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Jasim
Age	:	01/07/1986 (28 years 8 months)
Marital status	:	Married
Children	:	2 Son's
No. of siblings:	:	2 Brother, 2 sister
Parent's and GB related Info		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Chanadra Bhanu
(iii) Father's name	:	Khairul Hossain
(iv) GB member's info	:	Member since: 02/05/1994 Branch: Baichail, Centre no.33, Group:06 Loanee No.3381 First loan:3,000/- Total Amount Received: Tk. 2,00,000/- Existing loan: 20,000/- Outstanding: 13,840
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	NU's Father
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education	:	Class Nine

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



Present Occupation	:	Grocery Shop Business
Trade License Number	:	0085
Business Experiences and Training Info.	:	04 years
Other Own/Family Sources of Income	:	Business
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact Info	:	01947795634
NU Project Source/Reference	:	GT Dhamrai Unit Office, Dhaka



NU's mother has been a member of Grameen Bank Since 1994. At first his mother took a loan amount of 3,000 BDT from Grameen Bank. She invested the money in her son's business for expansion. NU's mother gradually improved their life standard by using GB loan.

PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	Jasim Store
Address/ Location	:	Nobogram, Dhamrai,Dhaka
Total Investment in BDT	:	3,20,000/-
Financing	:	Self BDT : 2,20,000 (from existing business) - 69% Required Investment BDT : 1,00,000 (as equity) - 31 %
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 7,000
Proposed Salary	:	BDT 7,000
i. Proposed Business % of present gross profit margin	:	15%
ii. Estimated % of proposed gross profit margin	:	15%
iii. Agreed grace period	:	5 months

EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,000	90,000	1,080,000
<i>Less: Cost of sale (B)</i>	2,550	76,500	918,000
Gross Profit 15% (A-B)= [C]	450	13,500	162,000
<i>Less: Operating Costs</i>			
Electricity bill		300	3,600
Night Guard Bill		200	2,400
Shop Rent		3,000	36,000
Mobile Bill		200	2,400
Salary from Business		7,000	84,000
Others (Entertainment)		200	2,400
<i>Non Cash Item:</i>			
Depreciation Expenses (20,000*15%)		250	3,000
<i>Total Operating Cost (D)</i>		11,150	133,800
Net Profit (C-D):		2,350	28,200

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
Fan Furniture Advance Presents Goods item: (*)	1,000 19,000 50,000 150,000		220,000
Proposed Stock (**)		100,000	1,00,000
Total Capital	220,000	100,000	320,000

N.B: Details of Present stock (*) & proposed (**) items have enclosed in next slide.

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



Present Stock item	
Product name	Amount
Soap (Various Brand)	10,000
Cold Drinks	5,000
Chips	6,000
Detergent (Various Brand)	5,000
Rice (2 Sack)	10,000
Juice	5,000
Biscuit, Liquid Milk	10,000
Chanachur	1,000
Soyabean Oil	35,000
Shampoo, Lotion, Telcom powder	15,000
Sugar(1 Sack)	3,000
Flour ,Coil,Brush,Egg	10,000
Shaving Cream, Toothpaste, Tooth brush	5,000
Master Oil (1 Dram)	20,000
Cigarette	8,000
Harpic	2,000
Total Present Stock	1,50,000

Proposed Item	
Product Name	Amount
Soap (Various Brand)	10,000
Cold Drinks	10,000
Chips	2,000
Detergent (Various Brand)	2,000
Rice (5 Sack)	10,000
Juice	6,000
Biscuit	5,000
Chanachur, coil, Liquid Milk	5,000
Soyabean Oil	7,000
Shampoo, Lotion, Telcom powder	10,000
Sugar(2 Sack)	5,000
Flour (3 Sack)	5,000
Shaving Cream, Toothpaste, Tooth brush	10,000
Ice Cream	5,000
Cigarette	5,000
Face Wash (20)	3,000
Total Proposed Stock	1,00,000

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN



Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,500	1,05,000	12,60,000	4,000	120,000	1,440,000	4,500	1,35,000	16,20,000
Less: Cost of Sale (B)	2,975	89,250	10,71,000	3,400	102,000	1,224,000	3,825	1,14,750	13,77,000
Gross Profit 15% (A-B)=(C)	525	15,750	1,89,000	600	18,000	216,000	675	20,250	2,43,000
Less operating cost :									
Electricity bill		500	6,000		600	7,200		600	7,200
Night Guard Bill		250	1,800		300	3,600		300	3,600
Shop Rent		3,000	36,000		3,000	36,000		3,000	36,000
Salary from Business		7,000	84,000		7,000	84,000		7,000	84,000
Mobile Bill		250	2,400		300	3,600		400	4,800
Others		200	2,400		200	2,400		200	2,400
Non Cash Item:									
Depreciation Expense		250	3,000		250	3,000		250	3,000
Total Operating Cost (D)		11,450	1,37,400		11,650	1,39,800		11,750	1,41,000
Net Profit (C-D) = (E)		4,300	51,600		6,350	76,200		8,500	1,02,000
GT payback			40,000			40,000			40,000
Retained Income:		11,600			36,200			62,000	

CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



SI #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)	Year 3 (BDT)
1.0	Cash Inflow			
1.1	Investment Infusion by Investor	100,000	0	0
1.2	Net Profit	51,600	76,200	102,000
1.3	Depreciation (Non cash item)	3,000	3,000	3,000
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	0	14,600	53,800
	Total Cash Inflow	154,600	93,800	158,800
2.0	Cash Outflow			
2.1	Purchase of Product	100,000	0	0
2.2	Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)	40,000	40,000	40,000
	Total Cash Outflow	140,000	40,000	40,000
3.0	Net Cash Surplus	14,600	53,800	118,800



STRENGTH

- Business Experience and Skill
- Maintain Daily accounts
- 16 hours shop open
- No loan against business
- Located beside Road

WEAKNESS

- Lack of investment
- Credit Sale

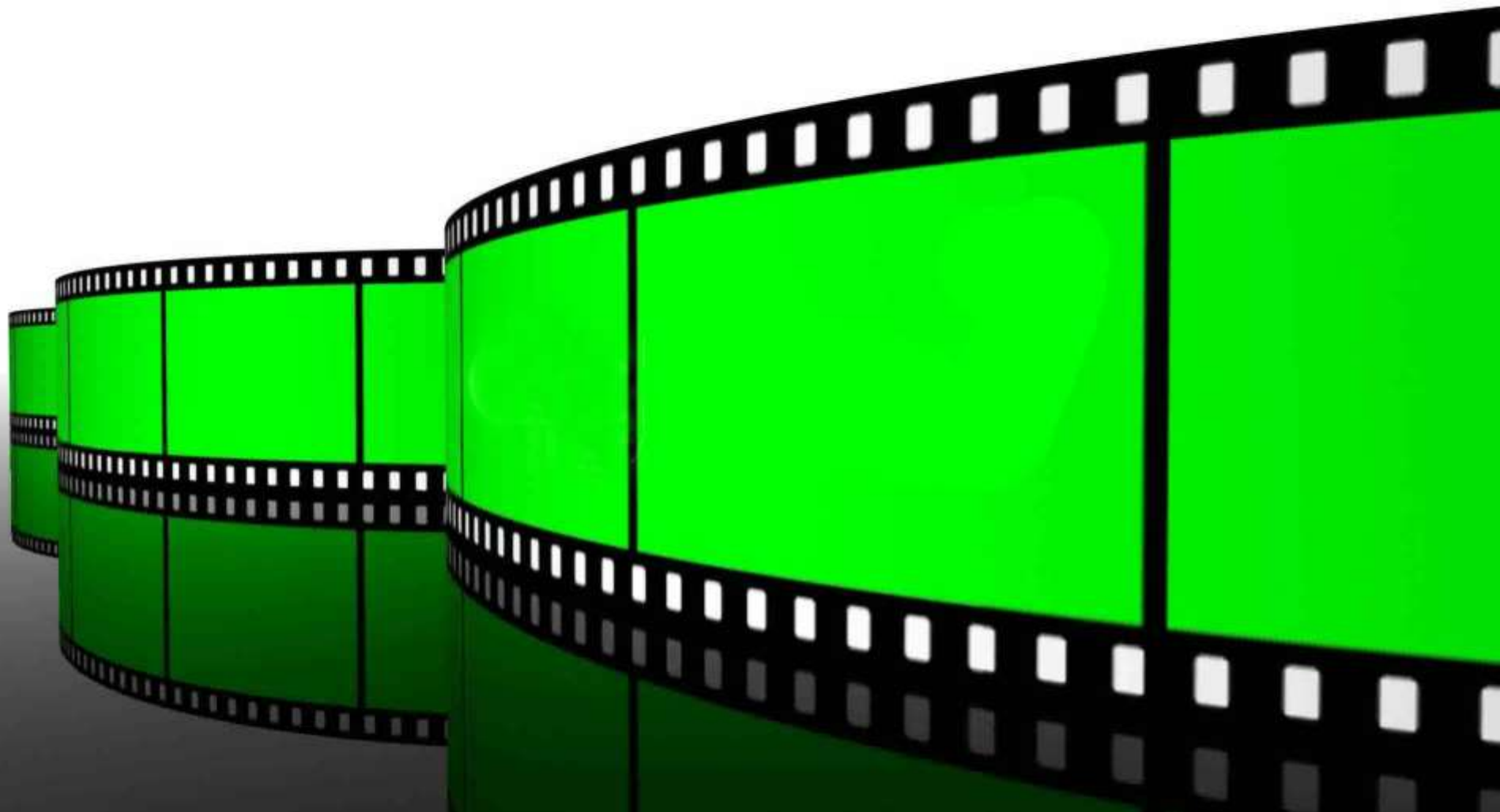
OPPORTUNITIES

- Expansion of Business
- Increasing the number of Customer
- Have chance to grab new customer

THREATS

- Fire.
- Theft.
- Political Instability may reduce the sale.

Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



১-১ সম্মানিত সদস্যদের নৃষ্টি আকর্ষণ :-

পাশ বই ছাড়া কোন কোনসেই করবেন না। আপনার সমস্ত
একটি বিভিন্ন টিকা পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে কিনা এবং
অন্যকারীর ছাড়া অন্যে কিনা দেখে নি।

সকল জন ও উত্তোলনের টিকা পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে
কিনা দেখে নি।

শেষে বিভিন্ন অন্যর ব্যাংকের কাউন্সিলর ছাড়া অন্য কোনর
টিকার কোনসেই করবেন না।


উত্তোলনের জন ও অন্যদের টিকা পুরে নিলে অফিস
খালি করুন। উত্তোলন ছাড়া অন্যর টিকা কাটতে পারবেন না।

যদি কোনোটি মনে হয় অন্যর উত্তোলনের দুটোজন টিকা পাশ
বইয়ে অন্য এন্ট্রি মাসিক/সেমিস্টার অফিসের ছাড়া অন্য
পুরে নি।

শেষে একে মাসিক/সেমিস্টার অফিসের উপস্থিতিতে
নিশ্চিতভাবে মনে রাখতে অন্যর উত্তোলন টিকা করা
করুন।

শেষে বিভিন্ন ছাড়া অন্যর টিকা এককালীন অন্যর শেষে
মাসিক/সেমিস্টার অফিসের উপস্থিতিতে শেষে একে করা
কিন।

পাশ বইয়ের অন্যর নৃষ্টি আকর্ষণ করতে মনোযোগ
সংকল্প করুন। উত্তোলন পরীক্ষার জন্য ব্যাংক থেকে পাশ বই
ক্রম করা হলে, পাশ বই ব্যাংক করা শেষের পরবর্তী করে
বিভিন্ন হয়ে দেখে নি।


মাননীয় ব্যাংক
 গণাধিকারী শাখা

সহজ কথের পাশ বই

নাম: লেন্সনাম
 পতন: ৩০/১০
 জন্ম: ০৮
 পিতা: ৩০/১০
 মোবাইল: ৯৯৯৯৯৯৯৯
 এই টিকার মূল্য: ২৫০০/১০
 অন্যর নাম:



Presented at
GT's 20th Internal Design Lab
on 03 November, 2015

