



BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Name and address	:	Shohag Vill: Burichong Noyapara, Union: Burichong, Post: Burichong, Upazila: Burichong, District:Comilla.
Age	:	23 years
Marital status	:	Unmarried
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	02 (two) Brothers and 02 (two) Sisters.
Parent's and GB related Info:		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Mst. Honufa Begum
(iii) Father's name	:	Md. Sobuz
(iv) GB member's info	:	<i>Branch: Purbo, Burichong, Centre # 13/mo,</i> <i>Loan no.: 1712/3, Member since February 11, 2010.</i> First loan: Tk. 15,000 Existing loan: Tk. 25,000, Outstanding loan: Tk. 17,800
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	Entrepreneur's Father
(vi) Mobile lady	:	No
(vii) Grameen Education Loan	:	Nil
(viii) Any other loan	:	Nil

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

Education, till to date	:	Class Eight
Present Occupation (Besides own business, i.e., perusing further studies, other business etc.)	:	Nil
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, working experience as an apprentice etc.)	:	<p>05 (Five) years experiences is running his own business. He started the business with BDT 30,000 (Thirty thousand).</p> <p>He has on hand training. From local Delowar Embroidery shop under the district of Dhaka.</p>
Other Own/Family Sources of Income	:	Nil.
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	Nil
NU's Contact No.	:	01934282089
NU's National ID No.	:	1911831754310
NU Project Source/Reference	:	Grameen Telecom Trust

BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

- Most. Honufa Begum is a GB member since February 11, 2010 at first she took GB loan BDT 15,000 (Fifteen thousand).
- Gradually she took GB loan several times and utilized it for household purposes and assisting her son (entrepreneur) in existing business.
- Finally GB loan helped her to improve her economic condition, livelihood and expanding the existing business of her son.

PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

Business Name	:	Shohag Embroidery
Address/ Location	:	Burichong bazar, Comilla.
Total Investment in BDT	:	Tk. 177,600
Financing	:	Self Tk. 97,600 (from existing business) Required Investment Tk. 80,000 (as equity)
Present salary/drawings from business	:	BDT 6,000 (Six thousand)
Proposed Salary	:	BDT 7,000 (Seven thousand)
Proposed Business Implementation Plan		
(i) % of present gross profit margin	:	On products 25%
(ii) Estimated % of proposed gross profit margin	:	On products 25%
(iii) In future risk mgt. plan (from fire, disaster etc.)	:	

INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS

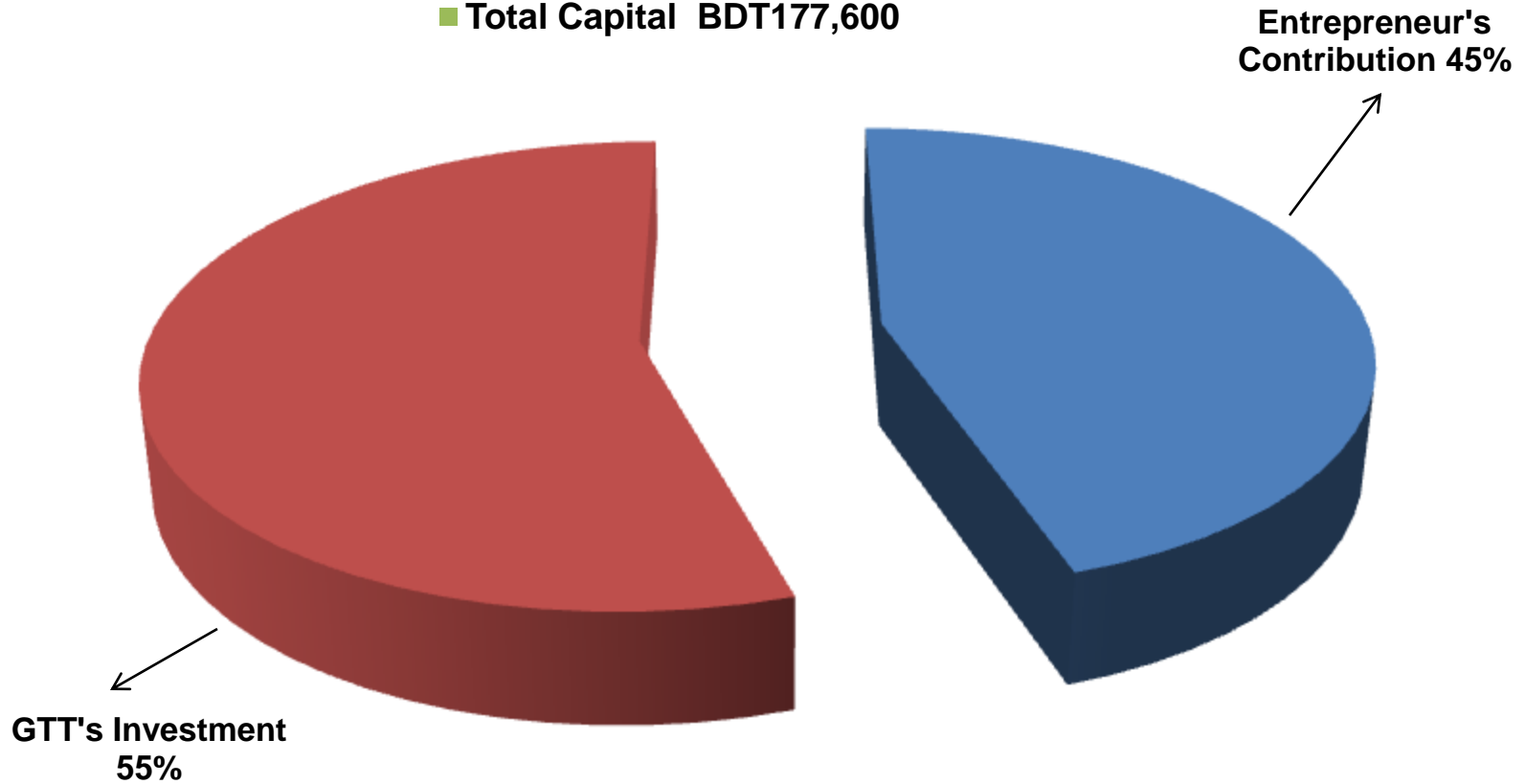
Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales of products (Embroidery) (A)	1,500	42,000	504,000
Cost of Sales (B)	1,125	31,500	378,000
Gross profit (GP) [C=(A-B)]	375	10,500	126,000
Less: Operating Costs:			
Electricity bill		800	9,600
Shop Rent		1,000	12,000
Night guard bill		100	1,200
Conveyance Bill		600	7,200
Mobile bill		500	6,000
Present salary-Self		6,000	72,000
Other Expenses (Stationary & Entertainment)		500	6,000
Non Cash Item:			
Depreciation Expenses		548	6,570
Total Operating Costs (D)		10,048	120,570
(C-D)Net Profit:		453	5,430

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars		Existing Business (BDT) (1)	Proposed (BDT) (2)	Total (BDT) (1+2)
Existing	Proposed			
Investment in products (Embroidery Thread etc.)	Investment in products (Different types of Gauge cloth)	4,900	10,000	14,900
Embroidery and general Sewing-machine (6), fan. Light etc.)	Investment in juki Sewing machine-1	57,300	70,000	127,300
Advance for shop		20,000	-	20,000
Furniture and decoration		8,400		8,400
Cash in hand		7,000	-	7,000
Total Capital		97,600	80,000	177,600

SOURCE OF FINANCE

- **GTT's Investment BDT 97,600**
- **Entrepreneur's Contribution BDT 80,000**
- **Total Capital BDT 177,600**



FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Proposed Business (BDT)								
	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Est. Sales of products (Embroidery & Cloth) (A)	2,000	55,999	671,983	2,400	67,198	806,380	2,760	77,278	927,337
Est. Cost of Sales (B)	1,500	41,999	503,987	1,800	50,399	604,785	2,070	57,959	695,503
Gross profit (GP) [C=(A-B)]	500	14,000	167,996	600	16,800	201,595	690	19,320	231,834
Less: Operating Costs:									
Electricity bill		900	10,800		1,000	12,000		1,050	12,600
Shop Rent		1,000	12,000		1,000	12,000		1,000	12,000
Night guard bill		100	1,200		100	1,200		120	1,440
Coveyance Bill		700	8,400		800	9,600		900	10,800
Mobile bill (including SMS & Reporting)		700	8,400		750	9,000		800	9,600
Ownership Transfer Fee		267	3,200		533	6,400		533	6,400
Proposed salary-self		7,000	84,000		7,500	90,000		8,000	96,000
Other Expenses (Stationary & Entertainment)		700	8,400		700	8,400		750	9,000
Non Cash Item:									
Depreciation Expenses		1,131	13,570		1,131	13,570		1,131	13,570
Total Operating Costs (D)	-	12,498	149,970	-	13,514	162,170	-	14,284	171,410
(C-D)Net Profit:		1,502	18,026	-	3,285	39,425	-	5,035	60,424
Retained Income:			18,026			57,451			117,875

Notes: 1. **Agreed Grace period:** Six months

2. **Investment Payback schedule:** Quarterly installment would also include ownership transfer fee from the date of cheque deposited in NU's business account.

CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN

(REC. & PAY.)

Sl #	<i>Particulars</i>	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)	Year 3 (BDT)
1.0	Cash Inflow			
1.1	Investment Infusion by Entrepreneur	-	-	-
1.2	Investment Infusion by Investor	80,000	-	-
1.3	Net Profit	21,226	45,825	66,824
1.4	Depreciation Expenses (Non Cash Item)	13,570	13,570	13,570
1.5	Opening Balance of Cash Surplus	-	15,596	36,591
	Total Cash Inflow	114,796	74,991	116,985
2.0	Cash Outflow			
2.1	Purchase of products	80,000	-	-
2.2	Investment Payback including ownership transfer fee	19,200	38,400	38,400
	Total Cash Outflow	99,200	38,400	38,400
3.0	Net Cash Surplus	15,596	36,591	78,585

SWOT ANALYSIS

STRENGTH

- Present employment:
Self: 01 Family: 01 (Uncle);
Others (beyond family):
Future employment:
- Trade License in his own name;
- He has on hand training;
- Skilled and working experiences (5yrs);

WEAKNESS

- Lack of capital/Investment
- Can not supply goods & Services as per demand.

OPPORTUNITIES

- Have some fixed customers (regular basis);
- Increasing demand;
- No similar shop around his locality;
- The Capital of the entrepreneur will be BDT 215,475 after 3 years excluding payback of investor's money.

THREATS

- Increase of local competitors;
- Seasonal effect;
- Load Shedding;

Presented at 10th In-house Executive Social Business Design Lab
on August 20, 2015 at Grameen Telecom Trust Premises

Thank you

Pictures







৩নং বুড়িচং (সদর) ইউনিয়ন পরিষদ

সময়মত হোডিং কর পরিশোধ করান।



767

ডাকঘর-বুড়িচং, উপজেলা-বুড়িচং, কুমিল্লা।

ব্যবসা ও পেশার লাইসেন্স

তারিখ ২২/০৭/১৫

ক্রমিক নং-

লাইসেন্স নং- ১৭/২০১৫

[ইউঃ পিঃ ফরম নং ৭, ১২ (১) বিধান মতে]

দোকান/ প্রতিষ্ঠানের নাম মেসার্স মেসার্স
 লাইসেন্স প্রাপকের নাম মেসার্স (মেসার্স)
 পিতা/ স্বামীর নাম মেসার্স (সদর) ইউনিয়ন মাতা মেসার্স (মেসার্স)
 ব্যবসার প্রকৃতি মেসার্স
 ব্যবসা কেন্দ্রের অবস্থান বুড়িচং সদর ইউনিয়ন

বর্ণিত ঠিকানায় ব্যবসা পরিচালনার নিমিত্তে বর্ণিত শতধীনে চলিত আর্থিক বছর ২০১৫-২০১৬ ইং সালের জন্য
 ফি বাবদঃ ক) লাইসেন্স ফি - ২০০/-
 খ) বকেয়া - ৫/-
 গ) ব্যবসায়িক কর - ২০০/-
 ঘ) ১৫% হারে ভ্যাট - ৬০/-
সর্বমোট = ৪৬৫/- (বাকী ৪৬৫/- টাকা) টাকা আদায়ের জন্য অত্র লাইসেন্স প্রদান করা গেল।

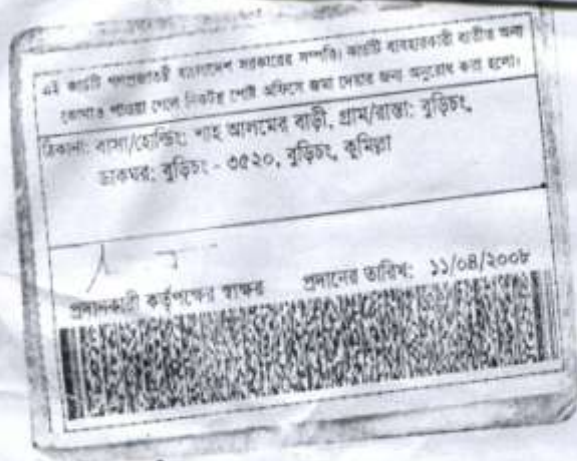
এই লাইসেন্সের মেয়াদ ৩০শে জুন ২০১৬ ইং সনে উত্তীর্ণ হইবে।
 বুড়িচং, কুমিল্লা।

শর্তাবলী :-

- এক- অত্র লাইসেন্স কোন অবস্থাতেই হস্তান্তরযোগ্য নহে।
- দুই- ইহা কেবল মাত্র উপরোক্তিত ব্যবসার জন্য প্রযোজ্য।
- তিন- কোন অবস্থাতেই উপরোক্তিত ব্যবসা বা ব্যবসায়ের পরিবর্তন করা চলিবে না।
- তদনুযায়ী প্রদত্ত লাইসেন্স বাতিল বলিয়া গণ্য হইবে।

22.7.15

মেঃ জাবেদ কাউন্সিলর মনুজ
চেয়ারম্যান



-১ সম্মানিত সদস্যদের সূচি আবেদন :-

১. পশ বই ছাড়া কোন সেকেন করেন না। আশর সজা এবং বিভিন্ন টিকা পশ বইয়ে এপ্রি হয়েছিল এবং হারিয়ে গেলে আবেদন করে নিবে নি।
২. সজা আশ ও উত্তোলনের টিকা পশ বইয়ে এপ্রি হয়েছিল কিনা দেখে নি।
৩. কেন্দ্র মিলিং আশর ব্যাকের কাটটির ছাত্র অন্য কোথাও টিকার ব্যবস্থা করেন না।
৪. উত্তোলনের পশ ও আমনের টিকা বুকে নিয়ে অফিসে আসা করেন। উত্তরা গণের টিকা কাটের ধর দেখেন না।
৫. প্রতি জন্মের মাসের পরে আমনের মুনকার টিকা পশ বইয়ে জমা করিয়ে মালেক/সেকেন্ড অফিসারের স্বাক্ষর বুকে নি।
৬. শব্দ্য এসে মালেক/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে নির্দিষ্ট উপরে মাগমে অন্যায় জমাযোগ্য টিকা জমা করেন।
৭. কেন্দ্র মিলিং ছাত্র গণের টিকা একত্রিত করার ক্ষেত্রে মালেক/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে শব্দ্য এসে জমা নি।
৮. পশ বইসহ আমনত রপ্তি নিজের কাছে বহনকারে সতর্কতা করেন। হিরেন পরিষ্কার জন্ম ব্যাংক থেকে পশ বই গ্রহণ করা হলে, পশ বই ব্যাংক জমা দেয়ার পরবর্তী সাত দিনের মধ্যে ফেরা নি।

↑
গ্রামীণ ব্যাংক
সহকারী শাখা পূর্ব

সহজ স্বপ্নের পাশ বই

নং শ্রুত
তারিখ ১৭/১২/১৩
ক্রম নং ০
কেন্দ্র নং ১৩/৮
কেন্দ্র নং ১৩/৮
বই ইস্যুর তারিখ ১২/১২/১৩
শব্দ্য বহনকারের স্বাক্ষর স্বাক্ষর



Thank You