

A Nobin Udyokta Project

Nadiya Dot Com



NU Identified and PP Prepared by :
Md. Ziaul Hoque, Dhamrai Unit
Verified By: Tapan Kumar Debnath



GRAMEEN TRUST

Presented by
Md. Razib Dewen

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Md. Razib Dewen
Age	:	02-12-1987 (27 Years 3 months)
Marital status	:	Married
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	2 Brother, 01 Sister
Parent's and GB related Info		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Nasima Begum
(iii) Father's name	:	Md. Khaleque Dewen
(iv) GB member's info	:	Member since: 02/03/2000 Branch: Dhamrai, Centre no.85, Group:09 Loanee No.8027 First loan:5000/- Total Amount Received: Tk. 2,00,000/- Existing loan: 50,000/- Outstanding: 5110/-
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	NU' Father
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education	:	H.S.C

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



Present Occupation	:	Telecom Business
Trade License Number	:	4516
Business Experiences and Training Info.	:	5 Years
Other Own/Family Sources of Income	:	Business
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact Info	:	01917959433
NU Project Source/Reference	:	GT Dhamrai Unit Office, Dhaka



NU's mother has been a member of Grameen Bank Since 2000. At first his mother took a loan amount of 5000 BDT from Grameen Bank. She invested the money in her husband's business for expansion. NU's mother gradually improved their life standard by using GB loan.

PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	Nadiya Dot Com
Address/ Location	:	Dhamrai Bazar, Shima Hall Road, Dhamrai,Dhaka
Total Investment in BDT	:	300,000
Financing	:	Self BDT : 200,000 (from existing business) - 67% Required Investment BDT : ,100,000 (as equity) - 33%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 5,000
Proposed Salary		BDT 7,000
i. Proposed Business % of present gross profit margin	:	10%
ii. Estimated % of proposed gross profit margin	:	10%
iii. Agreed grace period	:	5 months

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
Present stock items:			
Furniture	9,000		200,000
Flexi Load (GP, Robi, Banglalink, Airtel)	25,000		
Coumputer with Sound Box	25,000		
Presents Goods item: (*)	121,000		
Advance	20,000		
Proposed Stock Items (**):		100,000	100,000
Total Capital	200,000	100,000	300,000

N.B: Details of Present stock (*) & proposed (**) items have enclosed in next slide.

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



Present Stock item	
Product name	Amount
Symphony (19)	28,500
Nokia (4)	4,000
Micromax (5)	7,500
Octen (2)	2,000
Walton (5)	7,500
Ocapia (7)	10,500
Orange (3)	4,500
Symphony Android (6)	27,000
Walton , Ocapia Android (2)	8,000
Mobile charger(20)	2,000
Battery (Onik,Symphony) (30)	3,000
Charger (20)	2,000
Memory Card (20)	6,000
Head Phone (10)	1,500
Mobile catching (50)	2,500
Skin Paper (70)	2,500
Auto Charger (10)	800
Card reader (20)	1,200
Total Present Stock	121,000

Proposed Item	
Product Name	Amount
Mobile Hand Set (10)	20,000
Memory Card (10)	2,000
SIM Card (50)	5,000
Head Phone (30)	4,000
Bkash	40,000
Charger (30)	4,000
Mobile catching (100)	5,000
Skin Paper (120)	6,000
Auto Charger (30)	4,000
Flexiload	10,000
Total Proposed Item	100,000

EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	2000	60000	720000
Less: Cost of sale (B)	1700	51000	612000
Profit from sale 15% (A-B)= [C]	300	9000	108000
Income from Service	100	3000	36000
Gross Profit	400	12000	144000
Less: Operating Costs			
Electricity bill		300	3600
Night Guard Bill		200	2400
Mobile Bill		200	2400
Salary from Business		5000	60000
Shop Rent		2500	30000
Others (Entertainment)		100	1200
Non Cash Item:			
Depreciation Expenses(34,000*15%)		425	5100
Total Operating Cost (D)		8725	104700
Net Profit (C-D):		3275	39300

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN



Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	2500	75000	900000	3000	90000	1080000	3500	105000	1260000
Less: Cost of Sale (B)	2125	63750	765000	2550	76500	918000	2975	89250	1071000
Profit from sale 10%	375	11250	135000	450	13500	162000	525	15750	189000
Income from service	125	3750	45000	150	4500	54000	150	4500	54000
Gross Profit	500	15000	180,000	600	18000	216,000	675	20250	243,000
Less operating cost :									
Electricity bill		300	3600		400	4800		500	6000
Night Guard Bill		200	2400		300	3600		300	3600
Salary from Business		7000	84000		7000	84000		7000	84000
Shop Rent		2500	30000		2500	30000		2500	30000
Mobile Bill		200	2400		300	3600		400	4800
Others		100	1200		200	2400		200	2400
Non Cash Item:									
Depreciation Expense		425	5100		425	5100		425	5100
Total Operating Cost (D)		10725	128700		11,125	1,33,500		11325	135900
Net Profit (C-D) = (E)		4275	51300		6875	82500		8925	107100
GT payback			40000			40000			40000
Retained Income:		11300		42500			67100		

CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



SI #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)	Year 3 (BDT)
1.0	Cash Inflow			
1.1	Investment Infusion by Investor	100,000	0	0
1.2	Net Profit	51300	82500	107100
1.3	Depreciation (Non cash item)	5100	5100	5100
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	0	16,400	64000
	Total Cash Inflow	156400	104000	176200
2.0	Cash Outflow			
2.1	Purchase of Product	100,000	0	0
2.2	Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)	40,000	40000	40000
	Total Cash Outflow	140,000	40,000	40,000
3.0	Net Cash Surplus	16,400	64000	136200



STRENGTH

- Business Experience and Skill
- 16 hours shop open
- No loan against business
- Located beside Road

WEAKNESS

- Lack of investment

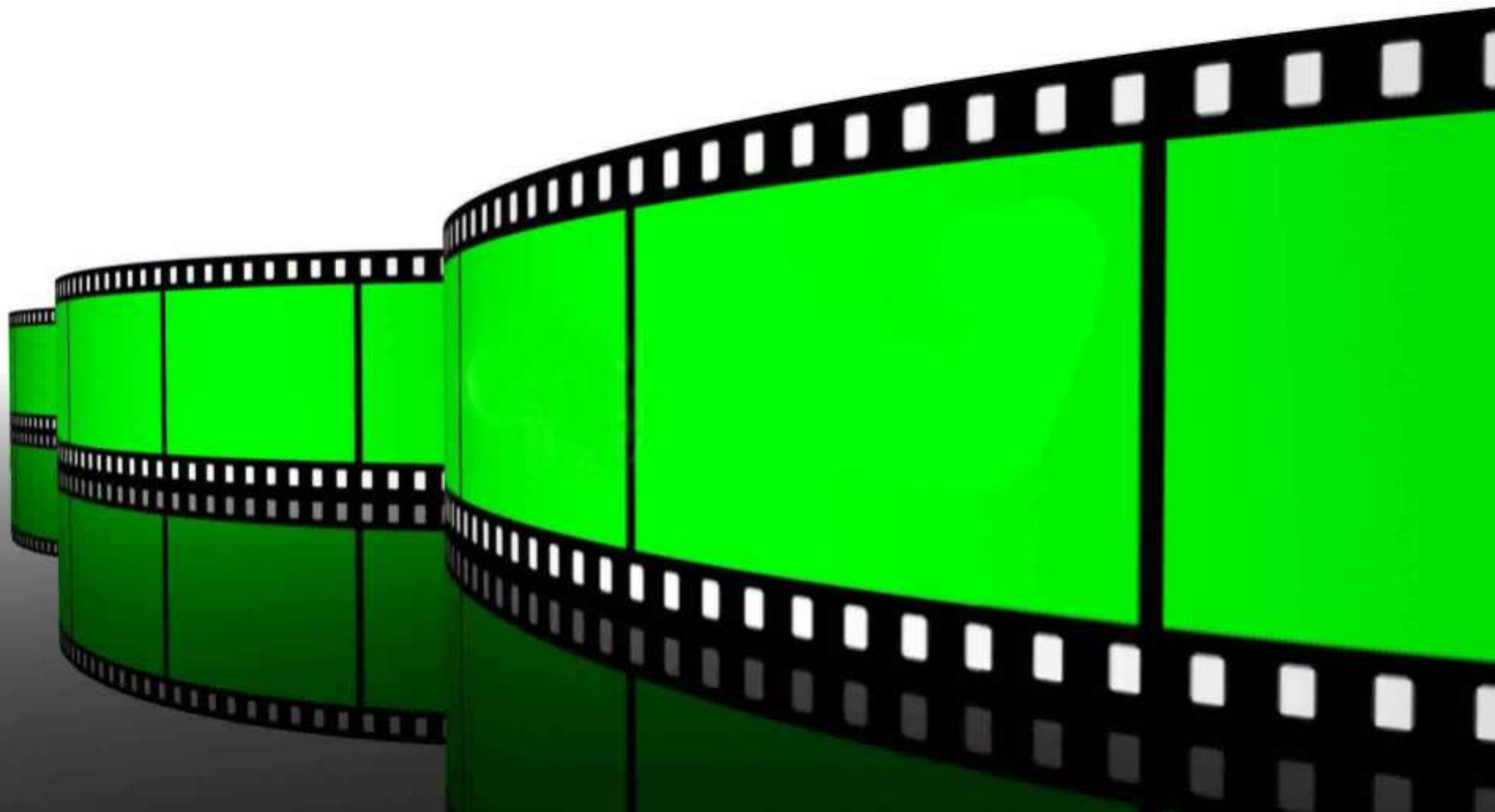
OPPORTUNITIES

- Expansion of Business
- Increasing the number of Customer
- Have chance to grab new customer

THREATS

- Fire.
- Theft.
- Political Instability may reduce the sale.

Photographs



Photographs



Photographs



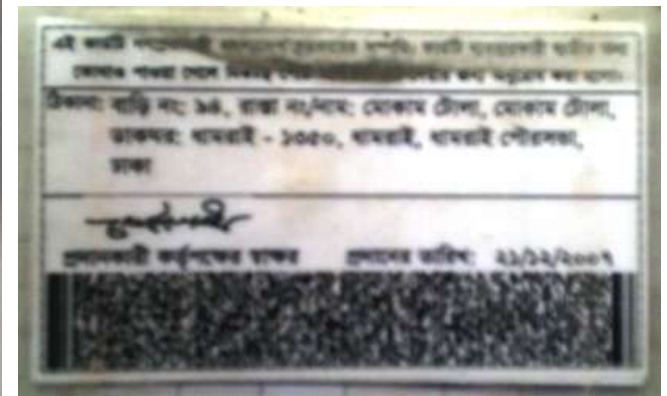
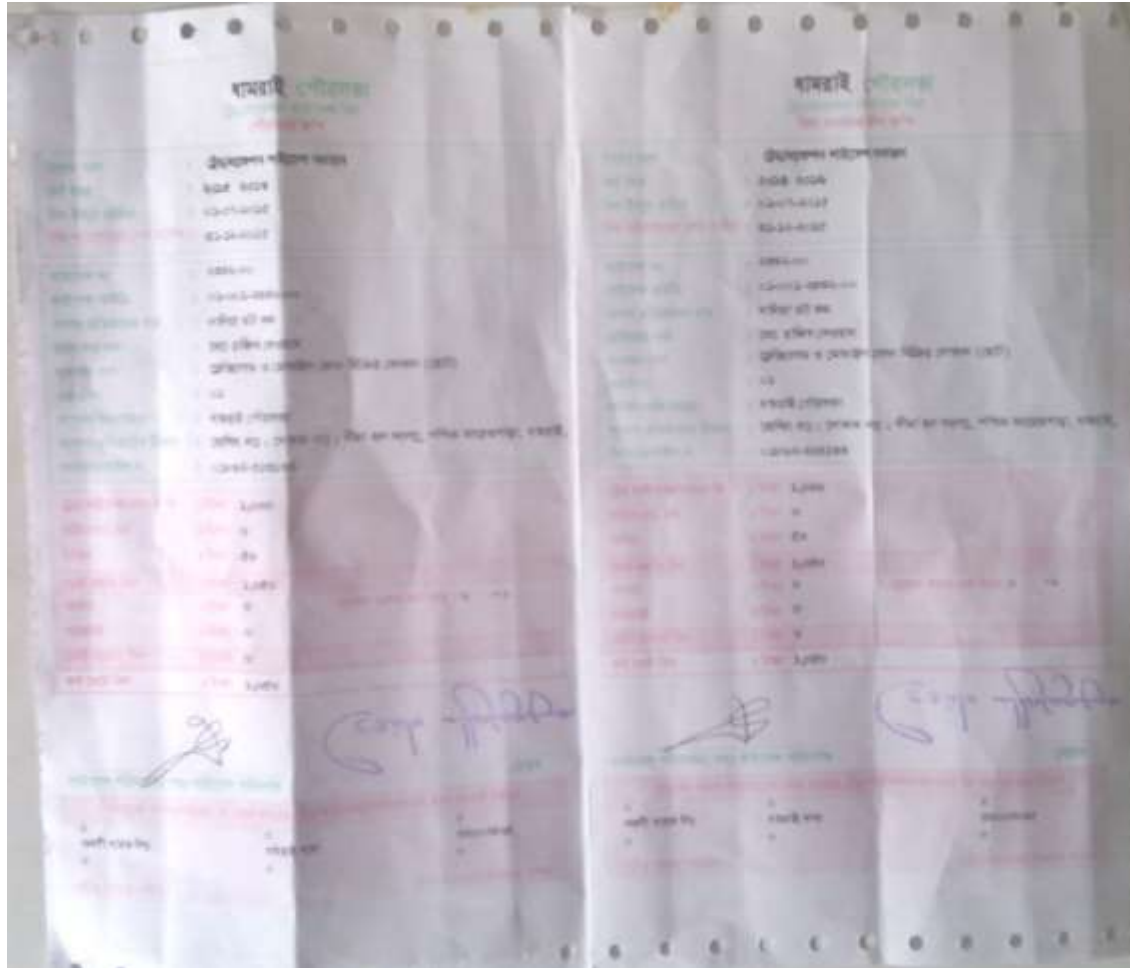
Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার

৳৳৳৳

পাট জিন্স

৳ ৳৳৳৳৳৳

নির্দিষ্টকৃত সংশ্লিষ্ট প্রতি
সোনাল খর জাড়ার টুকি নামা মলি
 অর্থিক জরুরির ক্ষেত্রে (সেকশন ১৬) (পঞ্চম প্রকাশ) উক্ত
 মলি মাত্র ৳ ৳৳৳৳৳৳ (দুই হাজার পঁচাত্তর টকা)
 প্রদান করা যাবে।

(স্বাক্ষর) মলি ১৯
 (স্বাক্ষর) মলি ১৯
 (স্বাক্ষর) মলি ১৯

১ম পক্ষ (মালিক) : সোনাল খরজাড়ার (টুকি), পিতা: মুহঃ হাফিজ সোহান, অধ্যাপক-পরিচালক, ডাকঘর, বাজারী, বদাং ও উপজেলা, বাজারী, জেলা, ঢাকা, জাতীয়কোম্পানী, বর্ড, উলহা, পোতা, কলকাতা।

২য় পক্ষ (জায়গিদার) : মোঃ হাফিজ সোহান, পিতা: মুহঃ হাফিজ সোহান, মদাঃ নওফর সোহান, অধ্যাপক-পরিচালক, ডাকঘর, বাজারী, বদাং ও উপজেলা, বাজারী, জেলা, ঢাকা, জাতীয়কোম্পানী, বর্ড, উলহা, পোতা, কলকাতা।

পরে উল্লিখিত সনদের নামে পক্ষ করিয়া করা ০১/০১/১০১৯ ইং তারিখে আর সোনাল খর জাড়ার টুকিয়ারে পরিচালক করিয়া করা হইবে। প্রকৃত মলি আর মালিকের ১ম পক্ষ নামের নোংরা কলকাতার মোঃ হাফিজ সোহান নামের পক্ষ করিয়া করা হইবে। আর সোনাল খর জাড়ার টুকিয়ারে পরিচালক করিয়া করা হইবে। আর সোনাল খর জাড়ার টুকিয়ারে পরিচালক করিয়া করা হইবে। আর সোনাল খর জাড়ার টুকিয়ারে পরিচালক করিয়া করা হইবে।

সোনাল খর জাড়ার পূর্ব পক্ষ সিদ্ধান্ত ১-

১. মলি প্রথম পক্ষ (সোনাল মলি) আর টুকিয়ারে পরিচালক করিয়া করা হইবে। মলি মাত্র ৳ ৳৳৳৳৳৳ (দুই হাজার পঁচাত্তর টকা) প্রদান করা হইবে।
২. সোনাল খর জাড়ার মলি ৳৳৳৳৳৳ (পঞ্চম প্রকাশ) উক্ত প্রথম পক্ষ, আর পরিচালক করিয়া করা হইবে। মলি প্রথম পক্ষ করিয়া করা হইবে। আর সোনাল খর জাড়ার মলি ৳৳৳৳৳৳ (দুই হাজার পঁচাত্তর টকা) প্রদান করা হইবে।

৳৳৳৳৳৳

গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার

৳৳৳৳

পাট জিন্স

৳ ৳৳৳৳৳৳

(সেকশন ১)

১. উক্ত মালিকের ৳৳৳৳৳৳ (পঞ্চম প্রকাশ) উক্ত টুকিয়ারে পরিচালক করিয়া করা হইবে। মলি প্রথম পক্ষ (সোনাল মলি) আর সোনাল খর জাড়ার মলি ৳৳৳৳৳৳ (দুই হাজার পঁচাত্তর টকা) প্রদান করা হইবে।
২. সোনাল খর জাড়ার মলি ৳৳৳৳৳৳ (দুই হাজার পঁচাত্তর টকা) প্রথম পক্ষ করিয়া করা হইবে। আর পরিচালক করিয়া করা হইবে। মলি প্রথম পক্ষ (সোনাল মলি) উক্ত প্রথম পক্ষ করিয়া করা হইবে।
৩. উক্ত সোনাল খর জাড়ার মলি প্রথম পক্ষ করিয়া করা হইবে। মলি প্রথম পক্ষ (সোনাল মলি) উক্ত প্রথম পক্ষ করিয়া করা হইবে। আর সোনাল খর জাড়ার মলি ৳৳৳৳৳৳ (দুই হাজার পঁচাত্তর টকা) প্রদান করা হইবে।
৪. দ্বিতীয় পক্ষ (সোনাল খর জাড়ার মলি) প্রথম পক্ষ করিয়া করা হইবে। মলি প্রথম পক্ষ (সোনাল মলি) উক্ত প্রথম পক্ষ করিয়া করা হইবে। আর সোনাল খর জাড়ার মলি ৳৳৳৳৳৳ (দুই হাজার পঁচাত্তর টকা) প্রদান করা হইবে।

আর সোনাল খর জাড়ার মলি উক্ত পক্ষ আর মলি পরিচালক করিয়া করা হইবে। আর সোনাল খর জাড়ার মলি উক্ত পক্ষ আর মলি পরিচালক করিয়া করা হইবে। আর সোনাল খর জাড়ার মলি উক্ত পক্ষ আর মলি পরিচালক করিয়া করা হইবে।

স্বাক্ষরিত মলি ১ **প্রথম পক্ষ (সোনাল মলি) স্বাক্ষর**

১. মোঃ হাফিজ সোহান মোঃ হাফিজ সোহান

২. মোঃ হাফিজ সোহান মোঃ হাফিজ সোহান

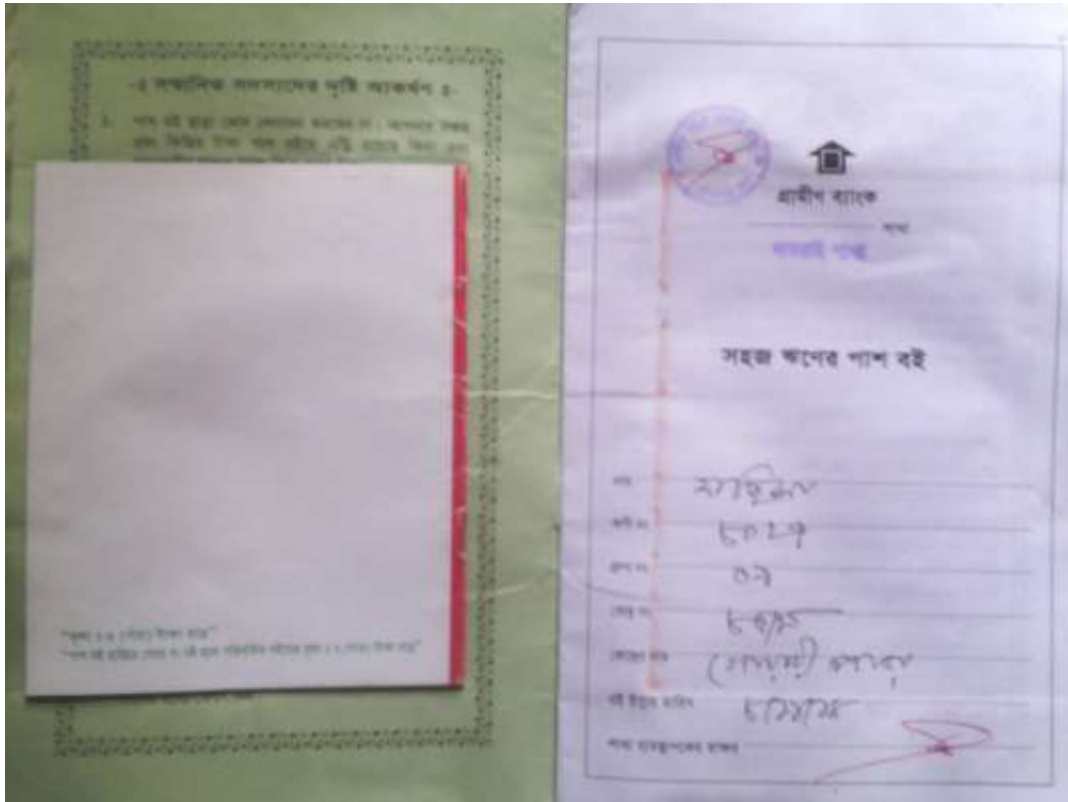
৩. মোঃ হাফিজ সোহান মোঃ হাফিজ সোহান

৪. মোঃ হাফিজ সোহান মোঃ হাফিজ সোহান

৳৳৳৳৳৳

আর সোনাল খর জাড়ার মলি উক্ত পক্ষ আর মলি পরিচালক করিয়া করা হইবে। আর সোনাল খর জাড়ার মলি উক্ত পক্ষ আর মলি পরিচালক করিয়া করা হইবে। আর সোনাল খর জাড়ার মলি উক্ত পক্ষ আর মলি পরিচালক করিয়া করা হইবে।

Photographs



ক্রম	তারিখ	বই স্থাপন তারিখ	নং	কবি	ক্রম	তারিখ	বই স্থাপন তারিখ	নং	কবি
০১	০১/০১/১৯	০১/০১/১৯	০১	০১	০১	০১/০১/১৯	০১	০১	০১
০২	০২/০২/১৯	০২/০২/১৯	০২	০২	০২	০২/০২/১৯	০২	০২	০২
০৩	০৩/০৩/১৯	০৩/০৩/১৯	০৩	০৩	০৩	০৩/০৩/১৯	০৩	০৩	০৩
০৪	০৪/০৪/১৯	০৪/০৪/১৯	০৪	০৪	০৪	০৪/০৪/১৯	০৪	০৪	০৪
০৫	০৫/০৫/১৯	০৫/০৫/১৯	০৫	০৫	০৫	০৫/০৫/১৯	০৫	০৫	০৫
০৬	০৬/০৬/১৯	০৬/০৬/১৯	০৬	০৬	০৬	০৬/০৬/১৯	০৬	০৬	০৬
০৭	০৭/০৭/১৯	০৭/০৭/১৯	০৭	০৭	০৭	০৭/০৭/১৯	০৭	০৭	০৭
০৮	০৮/০৮/১৯	০৮/০৮/১৯	০৮	০৮	০৮	০৮/০৮/১৯	০৮	০৮	০৮
০৯	০৯/০৯/১৯	০৯/০৯/১৯	০৯	০৯	০৯	০৯/০৯/১৯	০৯	০৯	০৯
১০	১০/১০/১৯	১০/১০/১৯	১০	১০	১০	১০/১০/১৯	১০	১০	১০



Presented at
GT's 19th Internal Design Lab
on 19 October, 2015

