



Grameen Kalyan

Proposed NU Business Name : Palash Lungi



BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Name and address	: Md. Palash Vill: Tebaria, Post: Kumarkhali. Upazilla : Kumarkhali, District: Kushtia.
Age	: 21 Years
Marital status	: Single
No. of siblings:	: 2 (Two) brothers and 2 (Two) sisters
Parent's and GB related Info (i) Who is GB member (ii) Mother's name (iii) Father's name (iv) GB member's info Further Information: (v) Who pays GB loan installment (vi) Mobile lady (vii) Grameen Education Loan (viii) Any other loan like GCCN, GKF etc. (ix) Others	: Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/> : Mst. Kakoli : Md. Sadar Uddin : Branch: kumarkhali, Group # 5, Centre # 2/M, Loan no.: 1384/1, Member since: 1998, First loan: Tk. 5,000, Last GB loan: 40,0000, Outstanding: 34,000 : Entrepreneur : No : Nil : Nil : Nil
Education, till to date	: Class Five

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

Present Occupation(Besides own business, i.e., persuading further studies, other business etc.)	:	Lungi Factory Worker
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, working experience as an apprentice etc.)	:	He is involved in this business since 2008.
Other Own/Family Sources of Income	:	Father's income from Lungi factory.
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	Nil
Contact number	:	01956226003, 01938968599
National ID number	:	19945027107000026
NU Project Source/Reference	:	Grameen Kalyan, Kumarkhali Unit, Kushtia.

BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

Entrepreneur's Mother is a GB member since 1998. At first she took GB loan BDT 5,000 (Five thousand) and used the money to purchase a cow. Subsequently she borrowed loan from GB for several times for different activities including this business.

PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

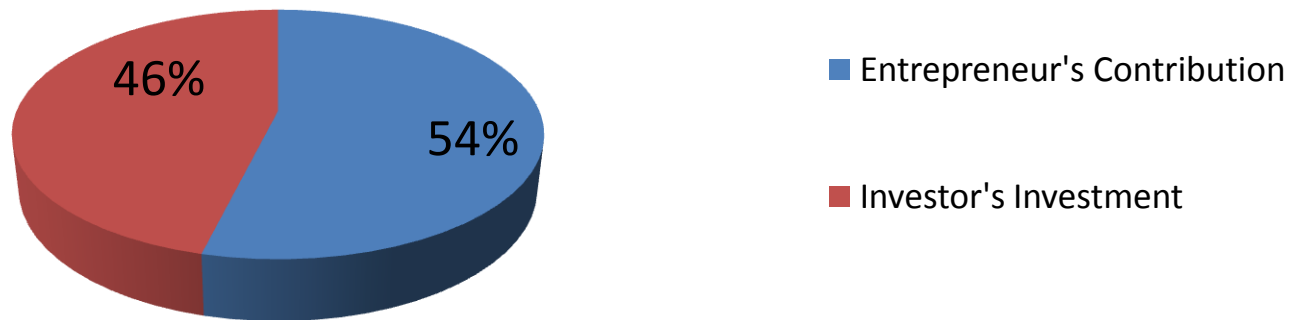
Project's Name	:	Palash Lungi
Address/ Location	:	Tebaria, Shinemore
Total Investment	:	BDT 3,25,000
Financing	:	Self financing: BDT 1,75,000 Required Investment: BDT 1,50,000 (as equity)
Present salary/drawings from business (estimates)	:	Nil
Proposed Salary	:	BDT 7,000 (Seven thousand only)
Proposed Business Implementation Plan	:	<p>To make a Lungi, it needs the following materials;</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Labor BDT. 45/- ,Cotton 100/- Others BDT. 15/- So Total Production cost per price BDT 160/- ➤ The estimated production cost of each Lungi BDT 160/- and expected selling price per Lungi is BDT 185/; ➤ Estimated production per cycle (4 months)= 1200 units; ➤ Payback period to the investor is 3 years; ➤ Expected date to start the project in August, 2015.

PROPOSED PROJECT INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars	Proposed Business (BDT)		Total Investment
	NU Invest	Investor	
(1)	(2)	(3)	(4)= (2+3)
Investments in different categories:			
Shade	30,000	-	30,000
Hand Tat (3)	25,000	50,000	75,000
Loli Vora Machine	20,000		
Tenor Brim(5)	100,000	-	100,000
Raw Materials (Thread, dye, etc)	0	100,000	100,000
Total Capital	175,000	150,000	325,000

Source of Finance

Source	Amount in BDT	%
Entrepreneur's Contribution	175,000	54
Investor's Investment	150,000	46
Total Investment	325,000	100



FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)				Year 2 (BDT)				Year 3 (BDT)			
	1st Cycle (4 moths)	2nd Cycle (4 moths)	3rd Cycle (4 moths)	Yearly (1st+2nd +3rd Cycle)	1st Cycle (4 moths)	2nd Cycle (4moths)	3rd Cycle (4moths)	Yearly (1st+2nd +3rd Cycle)	1st Cycle (4 moths)	2nd Cycle (4 moths)	3rd Cycle (4 moths)	Yearly (1st+2nd+3rd Cycle)
Revenue:												
Estimated Sales	222,000	222,000	222,000	666,000	244,200	244,200	244,200	732,600	268,620	268,620	268,620	805,860
(A) Total Revenue	222,000	222,000	222,000	666,000	244,200	244,200	244,200	732,600	268,620	268,620	268,620	805,860
Less: Cost of sales												
Cotton	90,000	90,000	90,000	270,000	94,500	94,500	94,500	283,500	99,225	99,225	99,225	297,675
(B) Total Cost of Sales	90,000	90,000	90,000	270,000	94,500	94,500	94,500	283,500	99,225	99,225	99,225	297,675
Gross profit (GP) [C=(A-B)]	132,000	132,000	132,000	396,000	149,700	149,700	149,700	449,100	169,395	169,395	169,395	508,185
Less: Operating Costs:												
Wages	60000	60000	60000	180000	63000	63000	63000	189000	66150	66150	66150	198450
Master & Designer	9000	9000	9000	27000	9450	9450	9450	28350	9923	9923	9923	29,768
Loli Vora	5000	5000	5000	15000	5250	5250	5250	15750	5513	5513	5513	16538
Electricity bill	150	150	150	450	150	150	150	450	150	150	150	450
Transportation	500	500	500	1,500	525	525	525	1,575	551	551	551	1,654
Mobile bill	1000	1000	1000	3,000	1,000	1,000	1,000	3,000	1,200	1,200	1,200	3,600
Proposed salary-self	28000	28000	28000	84,000	28,000	28,000	28,000	84,000	28,000	28,000	28,000	84,000
Other Expenses	2000	2000	2000	6,000	2,000	2,000	2,000	6,000	2,000	2,000	2,000	6,000
Non Cash Item:												
Depreciation Expenses	2000	2000	2000	6,000	2,000	2,000	2,000	6,000	2,000	2,000	2,000	6,000
Total Operating Cost (D)	107650	107650	107650	322,950	111,375	111,375	111,375	334,125	115,486	115,486	115,486	346,459
(C-D) Net Profit:	24,350	24,350	24,350	73,050	38,325	38,325	38,325	114,975	53,909	53,909	53,909	161,726
Retained Income:				73,050				114,975				161,726

Notes: 1. **Agreed Grace period:** Four Months.

2. **Investment Payback schedule:** Installment will be paid in every four month including ownership transfer fee after four months grace period.

CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN

(REC. & PAY.)

	<i>Year 1</i>	<i>Year 2</i>	<i>Year 3</i>
Cash inflow:			
Opening Balance		348,050	398,025
Capital Infusion by UDYOKTA	175000		
Capital Infusion by Investor	150000		
Sales	666,000	732,600	805,860
Total Receipts	991,000	1,080,650	1,203,885
Cash Outflow:			
Cost of goods sold	270,000	283,500	297,675
Operating expenses	322,950	334,125	346,459
Return to investor	50,000	65,000	65000
Total payment	642,950	682,625	709,134
Closing Balances	348,050	398,025	494,751

SWOT ANALYSIS

STRENGTH

- Employment:
- Self: 1, Labor: 02
- Creating part time employment opportunity for rural women;
- Ownership in his own name.

WEAKNESS

- Quality control;
- Selection of quality cotton.

OPPORTUNITIES

- Huge demand in rural area;
- This area is famous for *Tat Shilpo*;
- Investor's money will be payback in three years.

THREATS

- Timely production;
- Local competitors.

Presented at 5th Ex. SB Design Lab on 28th July, 2015
at Grameen Kalyan.

Thank you

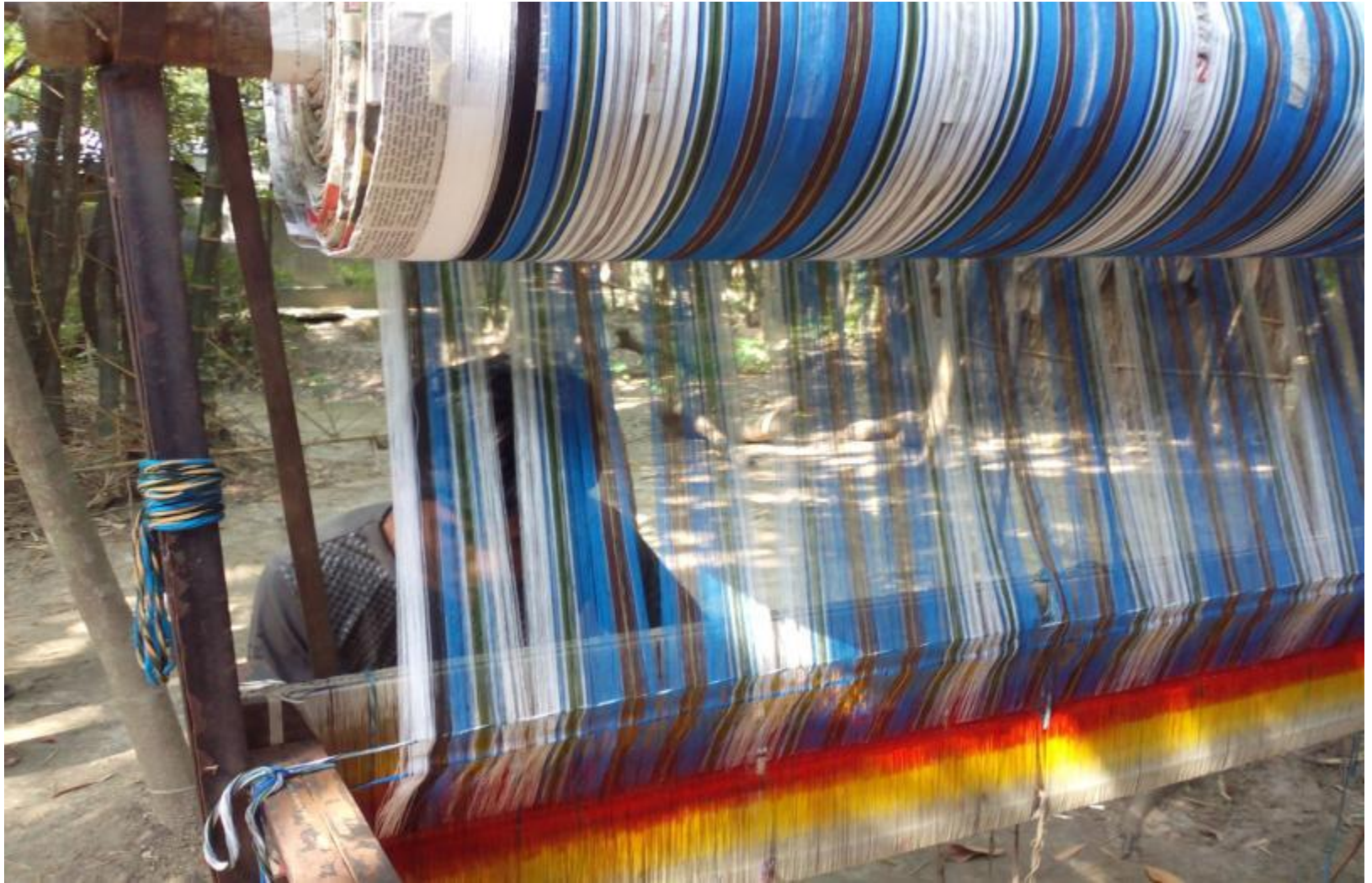
Proposed Shade Place



My mother and me




Palash Lungi work



Family Picture (With Father & Mother)



Trade License



কুমারখালী পৌরসভা কার্যালয়

কুমারখালী, কুষ্টিয়া। 1828

ট্রেড লাইসেন্স

বই নং ০৫ হোল্ডিং নং ২৬২৮ ওয়ার্ড নং ০৭ লাইসেন্স নং ২৬২৮

পৌরসভার এম, এ ও ১৯৬০ এর ৮৩ ধারা মোতাবেক পেশা ব্যবসা ও হাতিং এর লাইসেন্স
১৯ জানুই ২০ থেকে ৩০শে জুন ২০ মনের জন্য।

নাম : বালু/জি লুইসি। প্রোগ্রামিং সেন্টার সোয়েট।


ঠিকানা : তেজস্বীয়া, কুমারখালী, কুষ্টিয়া।

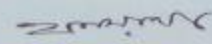
পেশা : লুইসি সফটওয়্যার ডেভেলপার


	ধার্যকৃত ফি	টাকা	পয়সা
লাইসেন্স ফি (চলতি) :	২০২৪-২৫	২৫০/-	
সুইসেন্স ফি (বহুবার) :			
চাঁদা ফি এর নোটিশ :			
কর্তন :			
অ্যাপ্রোভাল ফি :			
পিওন ওরিয়েজস :			
	সর্বমোট :	২৫০/-	

কথায় : শ্রদ্ধাভাষ্য সাফটওয়্যার ডেভেলপার

তারিখ :


 আদায়কারী
 কুমারখালী পৌরসভা


 রাজ কুমার শাহা
 লাইসেন্স প্রদান কর্মসূচী
 কুমারখালী পৌরসভা
 কুমারখালী, কুষ্টিয়া। ১৮২৮


 মেয়র
 কুমারখালী পৌরসভা

মেয়র পেম ৩০শে জুন-২০১৫

Thank You

নোট

মোঃ পলাশ হোসেন অনেক ছোট থেকে লুঙ্গী তৈরী ব্যবসার সাথে সম্পৃক্ত। তার পরিবারের সবাই এই কাজই করে। তার বাবা অন্যের লুঙ্গী ফ্যাক্টরীতে ডিজাইনারের কাজ করেন। পুজির অভাবে এখনো পলাশ হোসেন মজুরী ভিত্তিতে কাজ করে। গ্রামীণ ব্যাংকের লেনদেন ভালো আছে। সে পরিশ্রমী মানুষ। আশা করি বিনিয়োগ পেলে একজন সফল উদ্যোক্তা হিসেবে পরিণত হবে। তার ব্যবসাটি অনুমোদন হলে সে ফ্যাক্টরী তৈরির কাজে হাত দিবে এবং নিজের বিনিয়োগের টাকা ব্যবসাতে ইনভেস্ট করবে।

- মে শ্রেণী পর্যন্ত পড়াশোনা করেছে। খুব বেশি পড়তে পারে না।
- লুঙ্গী তৈরির সকল প্রকার কাজ সে নিজে করতে পারে।