

A Nobin Udyokta Project

# মেসার্স হাসান ষ্টোর



*Presented by :* MD.Anamul Hoque  
*NU Identified and PP Prepared by :* Md. Harun Or Rashid

Noakhali Unit  
Anchal-2  
**GRAMEEN TRUST**



# BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Anamul Hoque
Age	:	02/03/1990 (28 ) Years)
Marital status	:	Married
Children	:	One son
No. of siblings:	:	4 Brother
<b>Parent's and GB related Info</b>		
(i) Who is GB member	:	Mother <input type="text"/> Father <input type="text"/>
(ii) Mother's name	:	Late: Rohima Begum
(iii) Father's name	:	Md. Abul Kasem
(iv) GB member's info	:	Member since:14/05/2009. Drop Out: 08-09-2014 Branch: <b>Bizbag</b> , Centre no.21/m, Group:05 Loanee No.7580 First loan:10,000/- . Existing loan: 25,000 Outstanding: Nill
<b>Further Information:</b>		
(v) Who pays GB loan installment	:	NU
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education	:	H.S.C

# BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



<b>Present Occupation</b>	:	Hardware Collect raw materials from Chowmohani Bazar. Local Consumer are the target customer group.
<b>Initial Investment</b>	:	50,000/-
<b>Trade License No</b>	:	554/2017-2018
<b>Business Experience And Training Info</b>	:	07Years Received training from Chowmohani Bazar for 02 years.
<b>Other Own/Family Sources of Income</b>	:	N/A
<b>Other Own/Family Sources of Liabilities</b>	:	N/A
<b>NU Contact Info</b>	:	01875-673921 (This number will be registered in SBMS System for Daily SMS)
<b>NU Project Source/Reference</b>	:	Noakhali Unit

## BRIEF HISTORY OF GB LOAN Utilization by Family



NU's mother has been a member of Grameen Bank (GB) From 2009 to 2014. At first his mother took a loan amount of 10,000 BDT from Grameen Bank. She invested the money in NU's business. NU's mother gradually improved their life standard by using GB loan.

# PROPOSED BUSINESS Info.



<b>Business Name</b>	:	Hasan store
<b>Address/ Location</b>	:	Samir Munsir hat , Senbagh , Noakhali-3821.
<b>Total Investment in BDT</b>	:	5,30,000/-
<b>Financing</b>	:	Self BDT 4,60,000 (from existing business) 87% Required Investment BDT 70,000/-(as equity) 13%
<b>Present salary/drawings from business (estimates)</b>	:	7,000/-
<b>Proposed Salary</b>	:	7,000/-
<b>Proposed Business</b>	:	
<b>(i) % of present gross profit margin</b>	:	20%
<b>(ii) Estimated % of proposed gross profit margin</b>	:	20%
<b>(iii) Agreed grace period</b>	:	02 Months

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
<u>Present Stock Items:</u>			
<b>Advance</b> 50,000			
<b>Paint dram</b> 1,00,000			
<b>Plastic item</b> 70,000			
Hardware item 1,00,000	<b>4,60,000</b>	70,000	5,30,000
Silver item 70,000			
Electrical Material 10,000			
Cookeries 60,000			
<u>Proposed items:</u>			
Hardware item 70,000		<b>70,000</b>	70,000
<b>Total Capital</b>	<b>4,60,000</b>	<b>70,000</b>	<b>5,30,000</b>

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



Present Stock Items	
Product name	Amount
Advance	50,000
Paint dram	1,00,000
Plastic item	70,000
Hardware	1,00,000
Silver item	70,000
Electric materiel	10,000
Cookeries item	60,000
<b>Total Present Stock</b>	<b>4,60,000</b>

Proposed Items	
Product Name	Amount
Door Lock	10,000
Security Lock	10,000
Angle pull	10,000
Aluminum pipe	10,000
Tala	5,000
Screw	10,000
Joint pipe	5,000
Paint Brush	10,000
<b>Total Proposed Stock</b>	<b>70,000</b>

# EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,500	1,05,000	12,60,000
Less: Cost of sales (B)	2,800	84,000	12,08,000
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	700	21,000	2,52,000
Less: Operating Costs			
Electricity bill		1,200	14,400
Generator bill		300	3,600
Shop Rent		2,000	24,000
Night Guard bill		200	2,400
Mobile bill		700	8,400
Present salary/Drawings- self		6,000	72,000
Conveyance or Transport]		1,000	12,000
Others (fees, Entertainment, TL renew)		1,000	12,000
Non Cash Item:			
Depreciation Expenses (50,000*10% + 5,000*20% )		500	6,000
Total Operating Cost (F)		12,900	1,54,800
<b>Net Profit (E-F):</b>		<b>8,100</b>	<b>97,200</b>



# FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN



Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,700	1,11,000	13,32,000	3,900	1,17,000	14,04,000
<i>Less: Cost of Sale (B)</i>	2,960	88,800	10,65,600	3,120	93,600	11,23,200
Gross Profit (A-B)=(C)	740	22,200	2,66,400	780	23,400	2,80,800
<i>Less: Operating Costs</i>						
Electricity bill		1,200	14,400		1,200	14,400
Generator bill		300	3,600		300	3,600
Shop Rent		2,000	24,000		2,000	24,000
Night Guard bill		200	2,400		200	2,400
Mobile bill		700	8,400		700	8,400
Present salary/Drawings- self		6,000	72,000		6,000	72,000
Conveyance or Transport		1,000	12,000		1,000	12,000
Others (fees, Entertainment, TL renew)		1,000	12,000		1,000	12,000
Non Cash Item:						
Depreciation Expenses		500	6,000		500	6,000
Total Operating Cost		12,900	1,54,800		12,900	1,54,800
<i>Net Profit (C-D) = (E)</i>		9,300	1,11,600		10,500	1,26,000
<b>GT payback</b>		<b>42,000</b>			<b>42,000</b>	
<b>Retained Income:</b>		<b>69,600</b>			<b>84,000</b>	

# CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



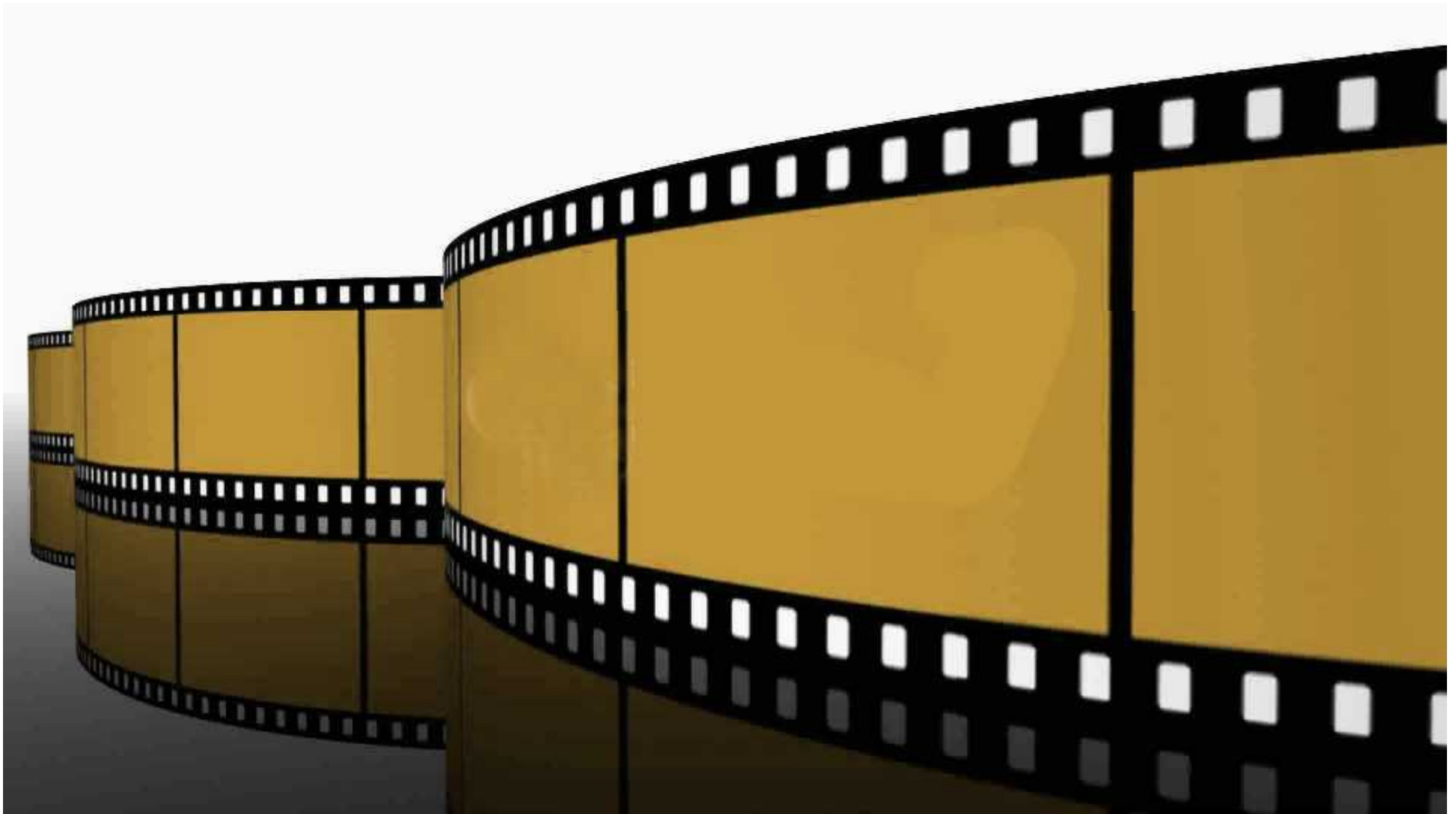
<i>Sl #</i>	<i>Particulars</i>	<i>Year 1 (BDT)</i>	<i>Year 2 (BDT)</i>
<b>1.0</b>	<b>Cash Inflow</b>		
<b>1.1</b>	Investment Infusion by Investor	70,000	
<b>1.2</b>	Net Profit	1,11,600	1,26,000
<b>1.3</b>	Depreciation (Non cash item)	6,000	6,000
<b>1.4</b>	Opening Balance of Cash Surplus		75,600
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>1,87,600</b>	<b>2,07,600</b>
<b>2.0</b>	<b>Cash Outflow</b>		
<b>2.1</b>	Purchase of Product	70,000	
<b>2.2</b>	Payment of GB Loan		
<b>2.3</b>	Investment Pay Back Including Ownership Tr. Fee	42,000	42,000
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>1,12,000</b>	<b>42,000</b>
<b>3.0</b>	<b>Net Cash Surplus</b>	<b>75,600</b>	<b>1,65,600</b>

# SWOT Analysis



<p><b>S</b>TRENGTH</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ NU is full time engaged with Hardware business</li><li>■ Skilled &amp; Experience 7</li><li>■ Good Communication System.</li><li>■ Good Networking with milk buyer</li><li>■ No Credit Sale</li></ul>	<p><b>W</b>EAKNESS</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Lack of investment</li></ul>
<p><b>O</b>PPORTUNITIES</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Expansion Of Business</li><li>■ Increasing the profitability</li></ul>	<p><b>T</b>HREATS</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Hardware related disease</li><li>■ Theft</li></ul>

# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs





# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs









# Photographs





# Photographs



• পৃথিবীর সকল প্রান্তেই একদিন সূর্যের আলো এসে পড়বে। • গরু বাসনে, গায়ে পরিত্যাগ করুন। • আপনার হেপে মেয়েকে বিয়াসিত স্থলে পঠান, নিয়ন্ত্রিত তুল জাতি উপস্থর দিন।

গণ প্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার  
ইউনিয়ন পরিষদ ফরম নং- ৭  
১২ (১)নং বিয়ম প্রকরণ

## ৬নং কাবিলপুর ইউনিয়ন পরিষদ

ভাকঘরঃ কাবিলপুর, উপজেলাঃ সেনবাগ, জেলাঃ নোয়াখালী।

ক্রমিক নং- 554 **পেশা ও ব্যবসা বাণিজ্যের লাইসেন্স**

লাইসেন্স প্রার্থীর নাম : এ. মামুন হক পিতা/স্বামী : আব্দুল হুসেন  
গ্রাম : হাকিমিয়া কাবিল ভাকঘর : বীণা গঙ্গা উপজেলা : সেনবাগ, জেলা : নোয়াখালী।  
পেশা ও ব্যবসা প্রতিষ্ঠানের নাম : মুসলিম হাফাজা স্টোর  
পেশা ও ব্যবসার ক্রম/শ্রেণি : হাফাজা স্টোর লাইসেন্স নং ৫৫৪  
মোকাম : ছত্রিশ মুক্তির হাট উপজেলা : সেনবাগ, জেলা : নোয়াখালী।

অনুমতিত আহার ব্যবসায় বা মোকামে উল্লিখিত পেশা ও ব্যবসা-বাণিজ্য পরিচালনার নিমিত্তে আবশ্যিক ট্যাক্স আদায়ক্রমে নিম্নোল্লিখিত শর্তাবলীতে উপস্থিত আর্থিক বৎসর ২০১৭-২০১৮ ইং সনের লাইসেন্স মঞ্জুর করা গেল।

লাইসেন্স ফি : ২৫০/-

শর্তসমূহ :

- (১) ব্যবসার স্থান/মোকাম এই লাইসেন্স প্রাপ্ত হইবে এবং এমনভাবে পরিচালনা করিতে হইবে, যেন অতিবেশী ও জনসাধারণের কোন অসুবিধা, স্বাস্থ্যকর পক্ষে ক্ষতিকর এবং বিরাজমান কোন বিধি না থাকে।
- (২) আর লাইসেন্স কোন অবস্থাতেই মরুত্ব করা হইবে না।
- (৩) আর লাইসেন্স কেবলমাত্র উপস্থিত পেশার জন্যই নির্ধারিত।
- (৪) লাইসেন্স সে স্থান বা স্থানের আল নিশেস্তের জন্য মঞ্জুরী দেওয়া হইয়াছে, শুধু সে স্থানের অন্যই ব্যবসায় হইবে কোন অবস্থাতে লাইসেন্স-নির্ধারিত ব্যবসায়ের স্থান বা স্থানান্তর পরিবর্তন এবং পরিবর্তন করা হইবে না।
- (৫) লাইসেন্স প্রার্থী বা লাইসেন্সের সময় উল্লিখিত হইবার পূর্বে যদি লাইসেন্সকৃত ব্যবসায় বা ব্যবসা প্রতিষ্ঠা দেয়, তবে তাহাকে অনতিবিলম্বে লাইসেন্স প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের নিকটে নিবন্ধিতভাবে জানাইতে হইবে।
- (৬) অগ্নি নিবারণের জন্য ব্যবসায়ের মূল্যের পক্ষে দুইটি বাস্তব ব্যয়িত হইবে।
- (৭) লাইসেন্স প্রার্থী বা লাইসেন্সকৃত স্থানের বা ব্যবসার বিধি-সংক্রান্ত ব্যাপারে পরিদর্শন-কর্তৃপক্ষের ইস্যুকৃত আদেশাবলী মধ্যস্থত পালায় করিতে হইবে। পরিদর্শন-কর্তৃপক্ষের নিবন্ধিত বা অন্যভাবে করিয়া প্রতীক্ষন হইবে, তাহা ব্যবসায় বা মোকামে স্থাপিত পরিবেশ না।  
আর লাইসেন্স ২০ ১৮ ইং সনের ০০১ নং সর্বত্র বলবৎ থাকিবে।

লাইসেন্স পরিদর্শন  
৭/১০/১৮

লাইসেন্স পরিদর্শন  
৭/১০/১৮

লাইসেন্স পরিদর্শন  
৭/১০/১৮


লাইসেন্স পরিদর্শন  
৭/১০/১৮

# Photographs



**- ১ স্বাধীনতা সদস্যদের দুটি আকর্ষণ :-**

- পাপ বই ছাড়া কোন সেশনে যাবে না। আগের মতক এবং কিভাবে টাক পাপ করে এটি হয়েছে কিনা এবং প্রবেশকারী দায়ের মাঝে দিন দেখে দিন।
- সময় জমা ও উত্তোলনের টাকা পাপ বইয়ে এটি হয়েছে কিনা দেখে দিন।
- কেন্দ্র মিটিং অবধি ব্যালেন্স কাউটার ছাড়া অন্য কোথাও টাকার সেশনে করবেন না।
- উত্তোলনকৃত মূল ও আগেরদের টাকা বুকে নিয়ে এফিসে আসা কখন। উত্তরাংশ মতের টাকা কাউন্টার ধার দেখে না।
- প্রতি সদস্যই নামের তালিকা আমানতের মনকার টাকা পাপ বইয়ে জমা করিয়ে বাসেজার/সেকেন্ড অফিসারের দায়বন্দ্য বুকে দিন।
- পাথর এসে বাসেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে ডিপোজিট প্রিন্টের মাধ্যমে প্রমাদ্য জনসংখ্যা টাকা জমা করুন।
- কেন্দ্র মিটিং ছাড়া ছুটির টাকা এককালীন মতের ক্ষেত্রে বাসেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে পাথর এসে জমা দিন।
- পাপ বইসহ আমানত গণিত নিজেই করে যত্নসংবাহিত সংরক্ষণ করুন। হিসাব পরীক্ষার জন্য ব্যাংক থেকে পাপ বই প্রদান করা হবে, পাপ বই ব্যাংক জমা দেয়ার পরবর্তী সাত দিনের মধ্যে দেখে দিন।



**গ্রামীণ ব্যাংক**

কলকাতা সেনাবাহিনী শাখা

---

**সহজ স্বপ্নের পাশ বই**

নাম: বহিমা হোসেন

ফোন: ৭৫৬০

গ্রুপ: ০৫

কেন্দ্র: ২৩/২

কেন্দ্রের নাম: বাণিজ্যিকালিনী গ্রাম

বই চ্যুরার তারিখ: ২৫/০৫/২০২৩ ই;

পাপ বইসহ পানের দায়বন্দ্য: [Signature]

নাম: ৭৫৬০      গ্রুপ: ০৫      কেন্দ্র: ২৩/২

ক্র. নং	তারিখ	পাপ পত্র				পান পত্র				মোট
		মূল	সে	সে	সে	মূল	সে	সে	সে	
১	১/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
২	২/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৩	৩/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৪	৪/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৫	৫/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৬	৬/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৭	৭/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৮	৮/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৯	৯/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
১০	১০/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
১১	১১/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
১২	১২/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
১৩	১৩/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
১৪	১৪/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
১৫	১৫/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
১৬	১৬/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
১৭	১৭/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
১৮	১৮/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
১৯	১৯/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
২০	২০/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
২১	২১/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
২২	২২/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
২৩	২৩/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
২৪	২৪/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
২৫	২৫/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
২৬	২৬/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
২৭	২৭/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
২৮	২৮/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
২৯	২৯/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৩০	৩০/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৩১	৩১/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৩২	৩২/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৩৩	৩৩/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৩৪	৩৪/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৩৫	৩৫/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৩৬	৩৬/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৩৭	৩৭/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৩৮	৩৮/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৩৯	৩৯/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৪০	৪০/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৪১	৪১/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৪২	৪২/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৪৩	৪৩/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৪৪	৪৪/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৪৫	৪৫/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৪৬	৪৬/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৪৭	৪৭/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৪৮	৪৮/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৪৯	৪৯/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	
৫০	৫০/৫/২৩	১০০	০	০	০	১০০	০	০	১০০	





*Presented at*  
**222<sup>nd</sup> Internal Design Lab**  
on January 31, 2018 at GT

