

A Nobin Udyokta Project

Forhad Dugdo Khamer



Presented by : Yeamin Forhad
NU Identified and PP Prepared by: Md.Ala Uddin
Verified By: Md.Alauddin

Sonimuri Unit
Anchal-2
GRAMEEN TRUST



BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



| | | |
|--|---|---|
| Name | : | Md.Yeamin Forhad |
| Age | : | 02/04/1991 |
| Marital status | : | Married |
| Children | : | N/A |
| No. of siblings: | : | 3 Brothers & 01 sisters |
| Parent's and GB related Info | | |
| (i) Who is GB member | : | Mother <input type="text"/> Father <input type="text"/> |
| (ii) Mother's name | : | Bibi Kulsum |
| (iii) Father's name | : | Abul Baser |
| (iv) GB member's info | : | Member Since:06/03/2008 Branch: Deoty Centre no.07/m, Group:06 Loanee No.1212/1 First loan:10000/- Existing loan: 20000 Outstanding: 15480/- |
| Further Information: | | |
| (v) Who pays GB loan installment | : | N/A |
| (vi) Mobile lady | : | N/A |
| (vii) Grameen Education Loan | : | N/A |
| (viii) Any other loan like GCCN, GKF etc.. | : | N/A |
| (ix) Others | : | N/A |
| Education | : | Eight |

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



| | | |
|---|---|--|
| Present Occupation | : | Dairy Farm |
| Trade License Number | : | 1739 |
| Business Experiences and Training Info | : | 06 years |
| Other Own/Family Sources of Income | : | Two Brothers Business Man |
| Other Own/Family Sources of Liabilities | : | N/A |
| NU Contact Info | : | 01716159406 |
| NU Project Source/Reference | : | GT Sonimuri Unit Office, Nohakhli |

BRIEF HISTORY OF GB LOAN Utilization by Family



NU's mother has been a member of Grameen Bank Since 2008. At first his mother took a loan amount of 10,000 BDT from Grameen Bank. She invested the money in NU's business. NU's mother gradually improved their life standard by using GB loan.

PROPOSED BUSINESS Info.



| | | |
|--|---|--|
| Business Name | : | Forhad Dugdo Khamer |
| Address/ Location | : | Banuiya Sonaimuri |
| Total Investment in BDT | : | 380000/= |
| Financing | : | Self BDT : 3,00,000 (from existing business) - 79% Required Investment BDT : 80,000 (as equity) - 21% |
| Present salary/drawings from business (estimates) | : | BDT 4,000 |
| Proposed Salary | : | BDT 7,000 |
| Proposed Business % of present gross profit margin | : | 100% |
| Estimated % of proposed gross profit margin | : | 100% |
| Agreed grace period | : | 2 months |

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



| Particulars | Existing Business (BDT) | Proposed (BDT) | Total (BDT) |
|--|-------------------------|----------------|-------------|
| Investments in different categories: | (1) | (2) | (1+2) |
| <u>Present Stock Items:</u> গরু (গাভী) গরুর বাচ্চা | ২৪০,০০০ ৬০,০০০ | | ৩,০০,০০০ |
| <u>Proposed items:</u> | | ৮০,০০০ | ৮০,০০০ |
| Total Capital | | | ৩৮০,০০০ |

(*) Details present Stock & () Proposed Items mentioned in next slide**

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



| Present Stock items | | |
|---------------------|-----------------|---------|
| Product name | Unit (Quantity) | Amount |
| গরু (গাভী) | ২*১২০,০০০ | ২৪০,০০০ |
| গরুর বাচ্চা | ২*৩০,০০০ | ৬০,০০০ |
| Total Present Stock | | ৩০০,০০০ |

| Proposed items | | |
|----------------------|---------|--------|
| Product Name | Unit | Amount |
| গরু (গাভী) | ১*৮০০০০ | ৮০,০০০ |
| Total Proposed Stock | | ৮০,০০০ |

EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



| Particulars | Existing Business (BDT) | | |
|--|-------------------------|---------------|-----------------|
| | Daily | Monthly | Yearly |
| Sales (A) | 1,500 | 45,000 | 5,40,000 |
| <i>Less: Cost of sales (B)</i> | 900 | 27,000 | 3,24,000 |
| Gross Profit C=(A-B) | 600 | 18,000 | 2,16,000 |
| <i>Less: Operating Costs</i> | | | |
| Mobile bill | | 300 | 3,600 |
| Present salary/Drawings- self | | 8,000 | 96,000 |
| Conveyance or Transport] | | 200 | 2,400 |
| Others (fees, Entertainment, TL renew) | | 200 | 2,400 |
| Total Operating Cost (D) | | 8,700 | 1,04,400 |
| Net Profit (C-D): | | 9,300 | 1,11,600 |

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN



| Particulars | Year 1 (BDT) | | | Year 2 (BDT) | | |
|--|--------------|-----------------|-----------------|--------------|-----------------|-----------------|
| | Daily | Monthly | Yearly | Daily | Monthly | Yearly |
| Sales (A) | 2,000 | 60,000 | 7,20,000 | 2,500 | 75,000 | 9,00,000 |
| Less: Cost of Sale (B) | 1,200 | 36,000 | 4,32,000 | 1,500 | 45,000 | 5,40,000 |
| Gross Profit (A-B)=(C) | 800 | 24,000 | 2,88,000 | 1,000 | 30,000 | 3,60,000 |
| <i>Less: Operating Costs</i> | | | | | | |
| Mobile bill | | 300 | 3,600 | | 350 | 4,200 |
| Present salary/Drawings- self | | 8,000 | 96,000 | | 8,000 | 96,000 |
| Conveyance or Transport | | 200 | 2,400 | | 300 | 3,600 |
| Others (fees, Entertainment, TL renew) | | 200 | 2,400 | | 200 | 2,400 |
| Total Operating Cost (D) | | 8,700 | 1,04,400 | | 8,850 | 1,06,200 |
| Net Profit (C-D) = (E) | | 15,300 | 1,83,600 | | 21,150 | 2,53,800 |
| GT payback | | 48000 | | | 48000 | |
| Retained Income: | | 1,35,600 | | | 2,05,800 | |

CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



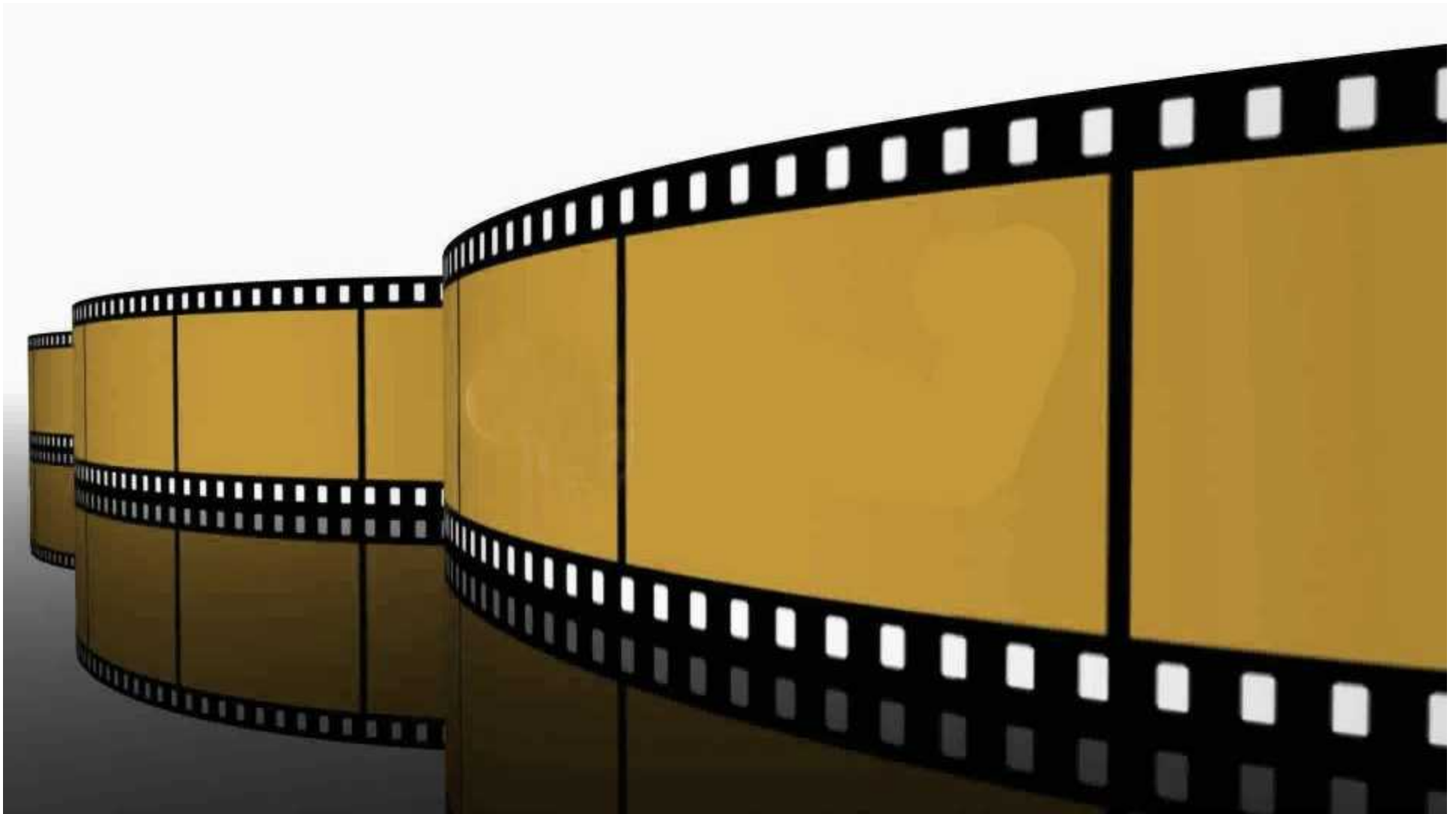
| <i>Sl. No. #</i> | <i>Particulars</i> | <i>Year 1 (BDT)</i> | <i>Year 2 (BDT)</i> |
|----------------------|--|---------------------|---------------------|
| 1.0 | Cash Inflow | | |
| 1.1 | Investment Infusion by Investor | 80,000 | |
| 1.2 | Net Profit | 1,83,600 | 2,53,800 |
| 1.4 | Opening Balance of Cash Surplus | | 1,35,600 |
| | Total Cash Inflow | 2,63,600 | 3,89,400 |
| 2.0 | Cash Outflow | | |
| 2.1 | Purchase of Product | 80000 | |
| 2.2 | Payment of GB Loan | | |
| 2.3 | Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee) | 48,000 | 48,000 |
| | Total Cash Outflow | 1,28,000 | 48,000 |
| 3.0 | Net Cash Surplus | 1,35,600 | 3,41,400 |

SWOT Analysis



| | |
|---|--|
| <p>STRENGTH</p> <ul style="list-style-type: none">■ NU is full time engaged with Farm■ Skilled & Experience■ Good Communication System.■ Good Networking with customers | <p>WEAKNESS</p> <ul style="list-style-type: none">■ Lack of investment |
| <p>OPPORTUNITIES</p> <ul style="list-style-type: none">■ Expansion Of Business■ Increasing the profitability | <p>THREATS</p> <ul style="list-style-type: none">■ Dairy farm related disease■ Theft |

Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs




Photographs



- স্বাভাবিক সদস্যদের দৃষ্টি আকর্ষণ -

১. পাশ বই হাত্যা কোন সেন্সেন্স করবেন না। আমানত সাক্ষর এবং বিভিন্ন টাকা পাশ বইয়ে এপ্রি হওয়ায় কিনা এবং গ্রহণকারীর স্বাক্ষর আছে কিনা দেখে নিতে।
২. সাক্ষর জমা ও উত্তোলনের টাকা পাশ বইয়ে এপ্রি হওয়ায় কিনা দেখে নিতে।
৩. কেন্দ্র মিটিং অথবা ব্যাংকের কার্টসিও হাত্যা অন্য কোনোও টাকায় সেন্সেন্স করবেন না।
৪. উত্তোলনকৃত জমা ও আমানতের টাকা বুকে নিয়ে অফিসে আসা করুন। উত্তোল্য স্থানের টাকা আটকে রাই সেন্সেন্স না।
৫. প্রতি জানুয়ারী মাসের চক্রে আমানতের মুদ্রাকৃত টাকা পাশ বইতে জমা করিয়ে মাগাজিন/সেকেন্ড অফিসারের স্বাক্ষরসহ বুকে দিন।
৬. শাখায় এসে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে ডিপোজিট স্লিপের মাধ্যমে অন্যান্য জমাযোগ্য টাকা জমা করুন।
৭. কেন্দ্র মিটিং হাত্যা স্থানের টাকা এককালীন জমার ক্ষেত্রে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে শাখায় এসে জমা দিন।
৮. পাশ বইসহ আমানত রশিদ নিজের কাছে যত্নসহকারে সংরক্ষণ করুন। হিসাব পরীক্ষার জন্য ব্যাংক থেকে পাশ বই গ্রহণ করা হলে, পাশ বই ব্যাংকে জমা দেয়ার পরবর্তী সাত দিনের মধ্যে ফেরৎ দিন।



রাশীদ ব্যাংক
দেওটি সোনাইগুড়ী শাখা

সহজ ঋণের পাশ বই

নাম ব্রজেন্দ্র

ফোন নং ৯১২/১০



গ্রুপ নং ০৩

কেন্দ্র নং ৭/১০

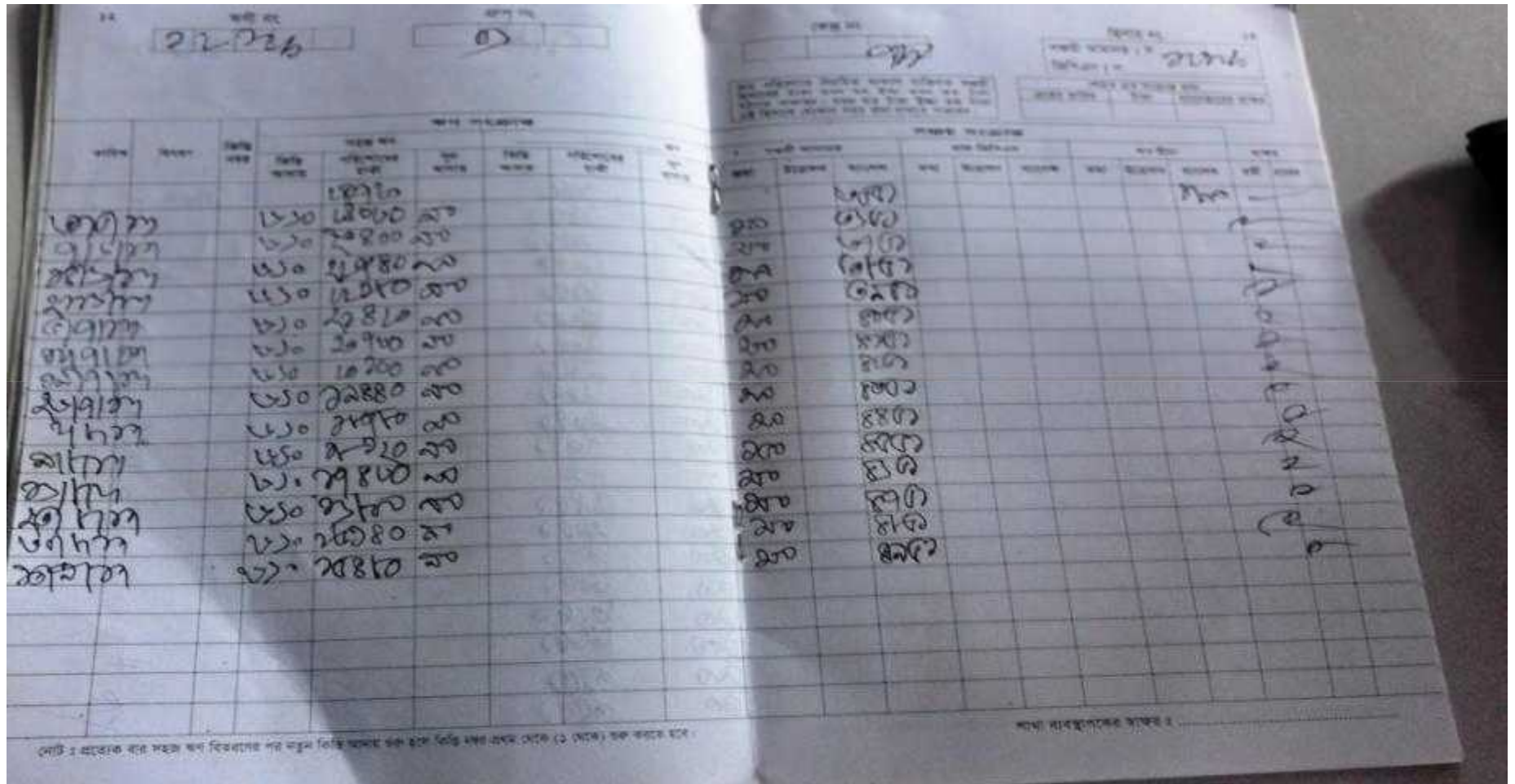
কেন্দ্রের নাম দক্ষিণ চব্বিশ পরগণা

বই ইস্যুর তারিখ ৭/১২/১৭

শাখা ব্যবস্থাপকের স্বাক্ষর [Signature]

Photographs





Presented at
166th Internal Design Lab
on September 21, 2017 at GT

