

A Nobin Udyokta Project

রাজু সার্জিক্যাল এন্ড বেবি ফুডস



Presented by : Md. Arifur Rahman Raju
NU Identified and PP Prepared by : Md. Billal Hossain
Verified By: Md. Harun Or Rashid

Noakhali Unit
Anchal-2

GRAMEEN TRUST



BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Md. Arifur Rahman Raju
Age	:	08/01/1993 (24 Years)
Marital status	:	Single
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	2 Brothers , 1 sister
Parent's and GB related Info		
(i) Who is GB member	:	Mother <input type="text"/> Father <input type="text"/>
(ii) Mother's name	:	Bilkis Akhter
(iii) Father's name	:	Md. Alamgir
(iv) GB member's info	:	Member since:12/04/2010. Drop Out:19-05-2016 Branch: Bizbagh , Centre no.71/m, Group:02 Loanee No.7029/1 First loan:5,000/- Existing loan: 15,000 Outstanding: Nil
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	NU
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education	:	MSS

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



Present Occupation	:	Computer & Surgical Collect raw materials from Chowmohani Bazar. Local Consumer are the target customer group.
Initial Investment	:	50,000/-
Trade License No	:	744/2017-2018
Business Experience And Training Info	:	06Years : Received training from Chowmohani Bazar for 02 years.
Other Own/Family Sources of Income	:	N/A
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact Info	:	01843-716123(This number will be registered in SBMS System for Daily SMS)
NU Project Source/Reference	:	Noakhali Unit

BRIEF HISTORY OF GB LOAN Utilization by Family



NU's mother has been a member of Grameen Bank (GB) From 2010 to 2016. At first his mother took a loan amount of 5,000 BDT from Grameen Bank. She invested the money in NU's business. NU's mother gradually improved their life standard by using GB loan.

PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	Computer & Surgical
Address/ Location	:	Samir Munshir, Senbagh , Noakhali-3821.
Total Investment in BDT	:	4,55,000/-
Financing	:	Self BDT 3,85,000 (from existing business) 85% Required Investment BDT 70,000/-(as equity) 15%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	7,000/-
Proposed Salary	:	7,000/-
Proposed Business	:	
(i) % of present gross profit margin	:	20%
(ii) Estimated % of proposed gross profit margin	:	20%
(iii) Agreed grace period	:	03 Months

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
<u>Present Stock Items:</u>			
Advance	50,000		
Others Item	80,000		
Furniture Item	20,000		
Decoration	30,000		
Electrical Material	5,000		
Stationary Item	50,000/-		
Photocopy & Computer	100,000		
Baby Food	20,000		
(Details attached in Next slide)			
	385,000	70,000'-	3,85,000
<u>Proposed items:</u>			
Other Items	70,000		
(Details attached in Next slide)			
		70,000	70,000
Total Capital	385,000	70,000	4,55,000

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



Present Stock Items	
Product name	Amount
Advance	50,000
Others Item	80,000
Furniture Item	50,000
Decoration	30,000
Stationary Item	50,000
Electrical Material	5,000
Photocopy & Computer	100,000
Baby Food	20,000
Total Present Stock	385,000

Proposed Items	
Product Name	Amount
Baby Food	10,000
Surgical Item	60,000
Total Proposed Stock	70,000

EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,500	1,05,000	12,60,000
Less: Cost of sales (B)	2,800	84,000	12,08,000
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	700	21,000	2,52,000
Less: Operating Costs			
Electricity bill		1,200	14,400
Generator bill		300	3,600
Shop Rent		2,000	24,000
Night Guard bill		200	2,400
Mobile bill		700	8,400
Present salary/Drawings- self		6,000	72,000
Conveyance or Transport]		1,000	12,000
Others (fees, Entertainment, TL renew)		1,000	12,000
Non Cash Item:			
Depreciation Expenses (50,000*10% + 5,000*20%)		500	6,000
Total Operating Cost (F)		12,900	1,54,800
Net Profit (E-F):		8,100	97,200

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN



Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,700	1,11,000	13,32,000	3,900	1,17,000	14,04,000
<i>Less: Cost of Sale (B)</i>	2,960	88,800	10,65,600	3,120	93,600	11,23,200
Gross Profit (A-B)=(C)	740	22,200	2,66,400	780	23,400	2,80,800
<i>Less: Operating Costs</i>						
Electricity bill		1,200	14,400		1,200	14,400
Generator bill		300	3,600		300	3,600
Shop Rent		2,000	24,000		2,000	24,000
Night Guard bill		200	2,400		200	2,400
Mobile bill		700	8,400		700	8,400
Present salary/Drawings- self		6,000	72,000		6,000	72,000
Conveyance or Transport		1,000	12,000		1,000	12,000
Others (fees, Entertainment, TL renew)		1,000	12,000		1,000	12,000
Non Cash Item:						
Depreciation Expenses		500	6,000		500	6,000
Total Operating Cost		12,900	1,54,800		12,900	1,54,800
<i>Net Profit (C-D) = (E)</i>		9,300	1,11,600		10,500	1,26,000
GT payback		42,000			42,000	
Retained Income:		69,600			84,000	

CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



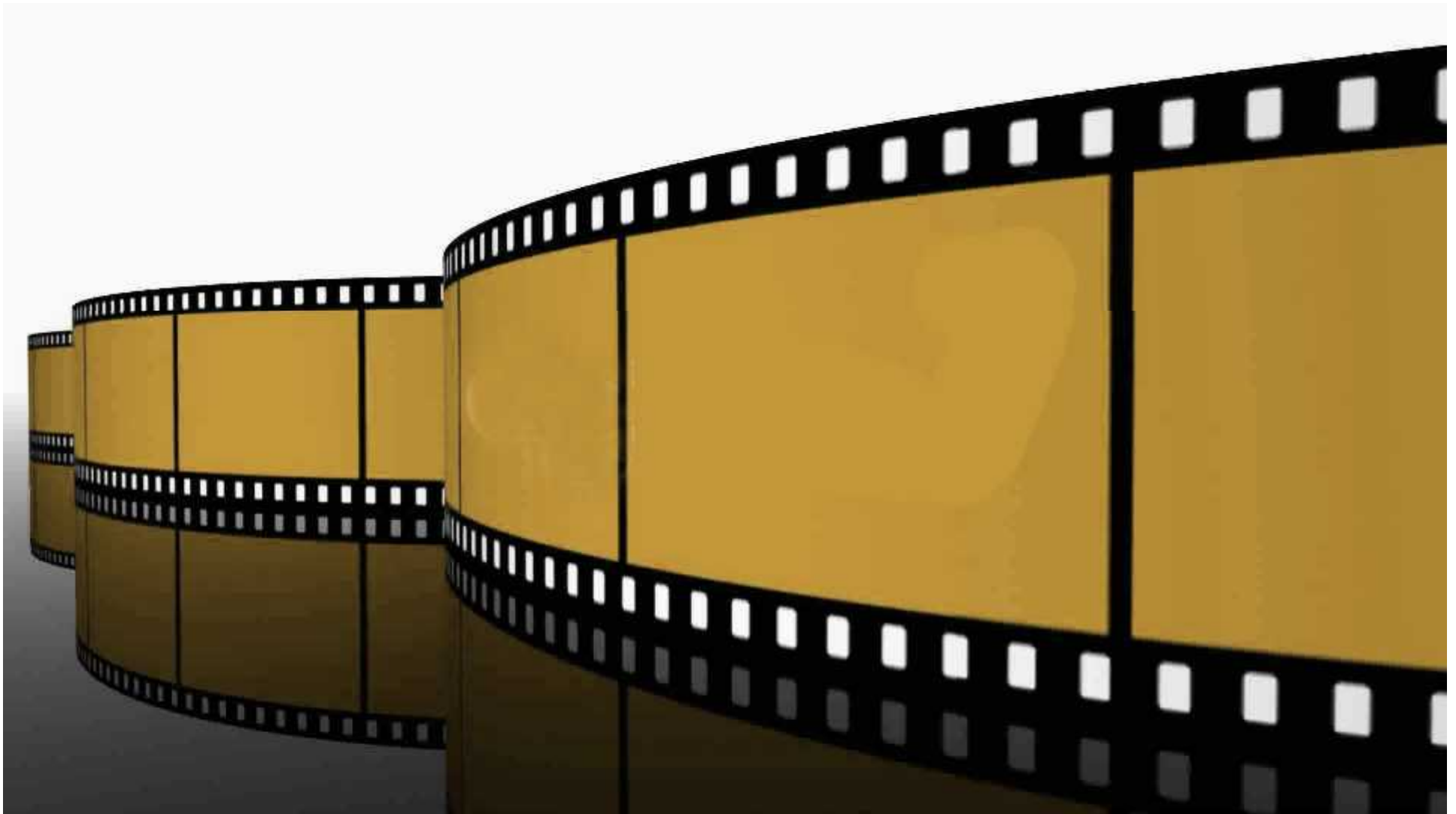
<i>Sl #</i>	<i>Particulars</i>	<i>Year 1 (BDT)</i>	<i>Year 2 (BDT)</i>
1.0	Cash Inflow		
1.1	Investment Infusion by Investor	70,000	
1.2	Net Profit	1,11,600	1,26,000
1.3	Depreciation (Non cash item)	6,000	6,000
1.4	Opening Balance of Cash Surplus		75,600
	Total Cash Inflow	1,87,600	2,07,600
2.0	Cash Outflow		
2.1	Purchase of Product	70,000	
2.2	Payment of GB Loan		
2.3	Investment Pay Back Including Ownership Tr. Fee	42,000	42,000
	Total Cash Outflow	1,12,000	42,000
3.0	Net Cash Surplus	75,600	1,65,600

SWOT Analysis



<p>STRENGTH</p> <ul style="list-style-type: none">■ NU is full time engaged with computer and surgical■ Skilled & Experience 7■ Good Communication System.■ Good Networking with milk buyer■ No Credit Sale	<p>WEAKNESS</p> <ul style="list-style-type: none">■ Lack of investment
<p>OPPORTUNITIES</p> <ul style="list-style-type: none">■ Expansion Of Business■ Increasing the profitability	<p>THREATS</p> <ul style="list-style-type: none">● computer and surgical related disease● Theft

Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs











Photographs



Photographs



* পৃথিবীর সকল জাতিকে একদিন মুক্তির স্বপ্ন গ্রহণ করতে হবে। * গাছ লাগান, গাছের পরিচর্যা করুন। * জাপনার চেয়ে মেয়েকে নিরমিত কুলে পঠান, নিরক্ষর মুক্ত জাতি উপহার দিন।

গণ প্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার
ইউনিয়ন পরিষদ ফরম নং- ৭
১২ (১)নং নিয়ম মূহুরা

৬নং কাবিলপুর ইউনিয়ন পরিষদ

ডাকঘরঃ কাবিলপুর, উপজেলাঃ সেনবাগ, জেলাঃ নোয়াখালী।

ক্রমিক নং- 344 **পেশা ও ব্যবসা বাণিজ্যের লাইসেন্স**

লাইসেন্স গ্রহীতার নাম : মুন্সেত আলী রুহমান পিতা/স্বামী : মোঃ আনওয়ার
গ্রাম : কাবিলপুর উপজেলা : সেনবাগ, জেলা : নোয়াখালী।

পেশা ও ব্যবসা প্রতিষ্ঠানের নাম : বাজ মার্জিন্যান হস্ত শেী খন্দ
পেশা ও ব্যবসার রকম/ধরণ : ই-সিটি স্টোর লাইসেন্স নং ৭৪৪
মোকাম : হুম্মিত মুন্সি হাট উপজেলা : সেনবাগ, জেলা : নোয়াখালী।

অবস্থিত তাহার 'বাণিসাধন' বা দোকানে উল্লিখিত পেশা ও ব্যবসা-বাণিজ্য পরিচালনার নিমিত্তে আবশ্যিকীয় ট্যাক্স আদায়ক্রমে নিম্নোল্লিখিত শর্তাধীনে চলতি আর্থিক বৎসর ২০ ১৭, ২০ ১৮ ইং সনের লাইসেন্স মঞ্জুর করা গেল।

লাইসেন্স ফি : ১০০৮

শর্তসমূহ :

- ব্যবসার স্থান/দোকান এইরূপ অস্থায়ী হইতে হইবে এবং এমনভাবে পরিচালনা করিবে হইবে, যেন লাইসেন্সী ও জনসাধারণের কোন অসুবিধা, অস্বস্তি পক্ষে সৃষ্টিকর এবং বিরুদ্ধজনক কোন কিছু না ঘটে।
- অত্র লাইসেন্স কোন অঙ্গস্থানেই সরাসরি করা চলিবে না।
- অত্র লাইসেন্স কেবলমাত্র উপরোল্লিখিত ব্যবসার জন্যই নির্ধারিত।
- লাইসেন্স যে স্থান বা স্থানের অংশে নিশ্চয়ই স্থায়ী মঞ্জুর হইয়াছে, শুধু সে স্থানের জন্যই ব্যবহৃত হইবে কোন অঙ্গস্থানে লাইসেন্সের-নির্ধৃত ব্যবসার স্থানের স্থানা বা স্থানান্তর পরিবর্তন এবং পরিবর্তন করা চলিবে না।
- লাইসেন্স গ্রহীতা লাইসেন্সের সময় উল্লিখিত হইবার পূর্বে যদি লাইসেন্সকৃত ব্যবসায় বা ব্যবসা সক্রিয় দেয়, তবে তাহাকে অর্জনবিহীন লাইসেন্স বনামকারী কর্তৃপক্ষের নিকট দিখিরাজে আনা হইতে হইবে।
- অন্য নিবাসনের জন্য ব্যবসায়স্থানে ন্যূনতম পক্ষে দুইটি রাতকি রাখিতে হইবে।
- লাইসেন্স গ্রহীতা লাইসেন্সকৃত স্থানের বা ব্যবসার বিধি-সংক্রান্ত ব্যাপারে পরিদর্শন-কর্তৃপক্ষের ইয়াকৃত আদেশাবলী বিনাখণ্ড পাশন করিতে হইবে। পরিদর্শন-কর্তৃপক্ষের বিবেচনায় যাহা অবাঞ্ছনীয় বলিয়া প্রতীয়মান হইবে, তাহা ব্যবসায়স্থলে বা দোকানে থাকিতে পরিবে না।

অত্র লাইসেন্স ২০ ১৮ ইং সনের ৩০শে জুন পর্যন্ত বলবৎ থাকিবে।

লাইসেন্স পরিদর্শন
বিঃ দ্রঃ উপরোল্লিখিত শর্ত সঙ্গীত করা যে কোন সময় লাইসেন্স বাতিল হইতে পারে। বিনা লাইসেন্সে পেশা/ব্যবসা পরিচালনার জন্য বিধি অনুযায়ী ২০০/০০ টাকা পর্যন্ত অর্থদণ্ড/কাজ বা দুই মাসের কারাদণ্ড হইতে পারে।


আনোয়ার হোসেন
উপজেলা পরিষদ

Photographs



১- সম্মানিত সদস্যদের দৃষ্টি আকর্ষণ :-

১. পাশ বই হাজি কোন কোনদিনে কামেন না। আপনাদের সন্তান এক নির্দিষ্ট টাকার পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে কিনা তাই ব্যবহারকারী যত্ন সহকারে চিন্তা করে দিন।
২. সন্তান বই ও উত্তোলনের টাকার পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে কিনা দেখে দিন।
৩. কেন্দ্র মিটিং অথবা ব্যাংকের কর্তৃক হাজি করা হয়েছে কিনা তাই উত্তোলন করিয়ে না।
৪. উত্তোলনকৃত অর্থ ও আয়নদের টাকার নুমে নিজে অর্পিত হওয়া তরফে। উত্তোলন অর্থের টাকার কাটকে যাও দেখে না।
৫. প্রতি জন্মবার মাসের শেষে আমদানীর মুদাফার টাকার পাশ বইয়ে হাজি করিয়ে যানেকার/সেকেন্ড অফিসারের স্বাক্ষর করে দিন।
৬. শাখায় এসে যানেকার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে সিপিএসি ট্রিপের মাধ্যমে অমান্য অর্থসংগে টাকার হাজি করুন।
৭. কেন্দ্র মিটিং হাজি হওয়ার টাকার উত্তোলন করার ক্ষেত্রে যানেকার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে শাখায় এসে হাজি দিন।
৮. পাশ বইয়ের আমদানি রপিন নিজে করে বন্ধনবন্ধনে সংরক্ষণ করুন। হিসাব পরীক্ষার জন্য ব্যাংক থেকে পাশ বই গ্রহণ করা হলে, পাশ বই ব্যাংক হানা দেয়ার পরবর্তী সাত দিনের মধ্যে ফেরত দিন।



প্রাথমিক ব্যাংক

সদস্য

স্বাক্ষর/স্বাক্ষরিত

সহজ খণ্ডের পাশ বই

নাম: বিলম্বিত জাহাঙ্গীর

জন্ম নং: ৭০২০/১

বংশনং: ০৭

কেন্দ্র নং: ৭২/২

সেকেন্দ্র নং: আলিমুল্লাহ জিনি

বই ইস্যুর তারিখ: ০২/০৮/২০১০

শাখা ব্যবস্থাপকের স্বাক্ষর: _____

তারিখ: ১০/০২/১৩

প্রপন: ২

কেন্দ্র নং: ৭২/২

বই ইস্যুর তারিখ: ১০/০২/১৩

সদস্য: মুন্সিফা হান্নান

ক্রমিক নং	জন্ম নং	খণ্ড সংক্রান্ত		সদস্য সংক্রান্ত		বই ইস্যুর তারিখ	স্বাক্ষর
		খণ্ড নং	খণ্ড তারিখ	খণ্ড নং	খণ্ড তারিখ		
১	১০০০০০০০০০	১	১০/০২/১৩	১	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
২	১০০০০০০০০০	২	১০/০২/১৩	২	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
৩	১০০০০০০০০০	৩	১০/০২/১৩	৩	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
৪	১০০০০০০০০০	৪	১০/০২/১৩	৪	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
৫	১০০০০০০০০০	৫	১০/০২/১৩	৫	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
৬	১০০০০০০০০০	৬	১০/০২/১৩	৬	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
৭	১০০০০০০০০০	৭	১০/০২/১৩	৭	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
৮	১০০০০০০০০০	৮	১০/০২/১৩	৮	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
৯	১০০০০০০০০০	৯	১০/০২/১৩	৯	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
১০	১০০০০০০০০০	১০	১০/০২/১৩	১০	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
১১	১০০০০০০০০০	১১	১০/০২/১৩	১১	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
১২	১০০০০০০০০০	১২	১০/০২/১৩	১২	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
১৩	১০০০০০০০০০	১৩	১০/০২/১৩	১৩	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
১৪	১০০০০০০০০০	১৪	১০/০২/১৩	১৪	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
১৫	১০০০০০০০০০	১৫	১০/০২/১৩	১৫	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
১৬	১০০০০০০০০০	১৬	১০/০২/১৩	১৬	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
১৭	১০০০০০০০০০	১৭	১০/০২/১৩	১৭	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
১৮	১০০০০০০০০০	১৮	১০/০২/১৩	১৮	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
১৯	১০০০০০০০০০	১৯	১০/০২/১৩	১৯	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
২০	১০০০০০০০০০	২০	১০/০২/১৩	২০	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
২১	১০০০০০০০০০	২১	১০/০২/১৩	২১	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
২২	১০০০০০০০০০	২২	১০/০২/১৩	২২	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
২৩	১০০০০০০০০০	২৩	১০/০২/১৩	২৩	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
২৪	১০০০০০০০০০	২৪	১০/০২/১৩	২৪	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
২৫	১০০০০০০০০০	২৫	১০/০২/১৩	২৫	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
২৬	১০০০০০০০০০	২৬	১০/০২/১৩	২৬	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
২৭	১০০০০০০০০০	২৭	১০/০২/১৩	২৭	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
২৮	১০০০০০০০০০	২৮	১০/০২/১৩	২৮	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
২৯	১০০০০০০০০০	২৯	১০/০২/১৩	২৯	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান
৩০	১০০০০০০০০০	৩০	১০/০২/১৩	৩০	১০/০২/১৩	১০/০২/১৩	মুন্সিফা হান্নান



Presented at
182nd Internal Design Lab
on October 26, 2017 at GT

