

A Nobin Udyokta Project

# Sorif Furniture Mart



*Presented by :* Md. Sharif Ullaha  
*NU Identified and PP Prepared by :* Md. Ala Uddin  
*Verified By:* Md. Ala uddin

Sonaimuri Unit  
Anchal-2  
**GRAMEEN TRUST**



# BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Md.Sharif Ullaha
Age	:	01/01/1983
Marital status	:	Married
Children	:	One son and one daughter
No. of siblings:	:	03 Brothes,0ne sister
<b>Parent's and GB related Info</b>		
(i) Who is GB member	:	Mother <input type="text"/> Father <input type="text"/>
(ii) Mother's name	:	Sufiya Begum
(iii) Father's name	:	Md.Kholilur Rahman
(iv) GB member's info	:	Member since:12/04/2005 Branch: Jowag Group:03 Loanee No.10097Center:45/M, First loan:10,000/- Existing loan:N/A , Outstanding: N/A Drop:15/06/2014
<b>Further Information:</b>		
(v) Who pays GB loan installment	:	N/A
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education	:	Nine

# BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



Present Occupation	:	<b>Furniture shop</b>
Trade License Number	:	618
Business Experiences and Training Info	:	9 years
Other Own/Family Sources of Income	:	Two Brothers business man.
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact Info	:	01849654611
NU Project Source/Reference	:	Sonaimuri Unit, Noakhali.

## BRIEF HISTORY OF GB LOAN Utilization by Family



NU's mother has been a member of Grameen Bank Since 2005. At first his mother took a loan amount of 10,000 BDT from Grameen Bank. She invested the money in NU's business. NU's mother gradually improved their life standard by using GB loan.

# PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	Sorif Furniture mart
Address/ Location	:	Jowag bazer Sonaimuri , Noakhali
Total Investment in BDT	:	6,94,000/-
Financing	:	Self BDT :6,44,000 (from existing business) - 93% Required Investment BDT : 50,000 (as equity) - 7%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 7,000
Proposed Salary		<b>BDT 7,000</b>
Proposed Business % of present gross profit margin	:	<b>25%</b>
Estimated % of proposed gross profit margin	:	<b>25%</b>
Agreed grace period	:	<b>2 months</b>

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
<u>Present Stock Items:</u>			
বক্স খাট (১*৫০,০০০)	50,000		
রাউন্ড খাট (২*২৪,০০০)	48,000		
সুকেচ(২*৩০০০০)	60,000		
ওয়ার ড্রপ (১*৩৫,০০০)	35,000		
	36,000		
সোফা সেট (১*৩৬,০০০)	90,000		
সেগুন কাঠ	95,000		
রেডি কাঠ	200,000		
গাছ (২০* ১০,০০০)	30,000		
যন্ত্র-পাতি			
			<b>6,44,000</b>
<b><u>Proposed items:</u></b>		<b>50,000</b>	50,000
<b>Total Capital</b>			<b>6,94,000</b>

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



Present Stock items			Proposed items		
Product name	Unit (Quantity)	Amount	Product Name	Unit	Amount
বক্স খাট	(১*৫০,০০০)	১,০০,০০০	সেগুন কাঠ	(১০ কে.বি* ৩,০০০)	৩০,০০০
রাউন্ড খাট	২*২৪,০০০)	৪৮,০০০	রেডি কাঠ	১০ কে.বি*২,০০০)	২০,০০০
সুকেচ	(২*৩০,০০০)	৬০,০০০			
ওয়ার ড্রপ	(১*৩৫,০০০)	৩৫,০০০			
সোফা সেট	(১*৩৬,০০০)	৩৬,০০০			
সেগুন কাঠ		৯০,০০০			
রেডি কাঠ		৯৫,০০০			
গাছ	(২০* ১০,০০০)	২০০,০০০			
যজ্ঞ-পাতি		৩০,০০০			
<b>Total Present Stock</b>		<b>৬,৪৪,০০০</b>	<b>Total Proposed Stock</b>		<b>50,000</b>

# EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)		2,00,000	24,00,000
<i>Less: Cost of sales (B)</i>		1,50,000	18,00,000
<b>Gross Profit C=(A-B)</b>		<b>50,000</b>	<b>6,00,000</b>
<i>Less: Operating Costs</i>			
Electricity bill		300	3,600
Generator bill		200	2,400
Shop Rent		1,200	14,400
Night Guard bill		200	2,400
Mobile bill		300	3,600
Present salary/Drawings- self		7,000	84,000
Employee(2*10,000)		20,000	2,40,000
Conveyance or Transport]		200	2,400
Others (fees, Entertainment, TL renew)		200	2,400
<b>Non Cash Item:</b>			
Depreciation Expenses (15%)		375	4,500
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>29,975</b>	<b>3,52,200</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>		<b>20,025</b>	<b>2,47,800</b>



# FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN



Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)		2,25,000	27,00,000		2,50,000	30,00,000
<i>Less: Cost of Sale (B)</i>		1,68,750	20,25,000		1,87,500	22,50,000
<b>Gross Profit (A-B)=(C)</b>		<b>56,250</b>	<b>6,75,000</b>		<b>62,500</b>	<b>7,50,000</b>
<i>Less: Operating Costs</i>						
Electricity bill		300	3,600		350	4,200
Generator bill		200	2,400		200	2,400
Shop Rent		1,200	14,400		1,200	14,400
Night Guard bill		200	2,400		200	2,400
Mobile bill		350	3,600		400	4,800
Present salary/Drawings- self		7,000	84,000		7,000	84,000
Employee(2*10,000)		20,000	2,40,000		20,000	2,40,000
Conveyance or Transport		250	3,000		200	2,400
Others (fees, Entertainment, TL renew)		300	36,00		200	2,400
<b>Non Cash Item:</b>						
Depreciation Expenses (15%)		375	4,500		375	4,500
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>30,175</b>	<b>3,62,100</b>		<b>30,125</b>	<b>3,61,500</b>
<b>Net Profit (C-D) = (E)</b>		<b>26,075</b>	<b>3,12,900</b>		<b>32,375</b>	<b>3,88,500</b>
<b>GT payback</b>		<b>30,000</b>			<b>30000</b>	
<b>Retained Income:</b>		<b>2,82,900</b>			<b>3,58,500</b>	

# CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



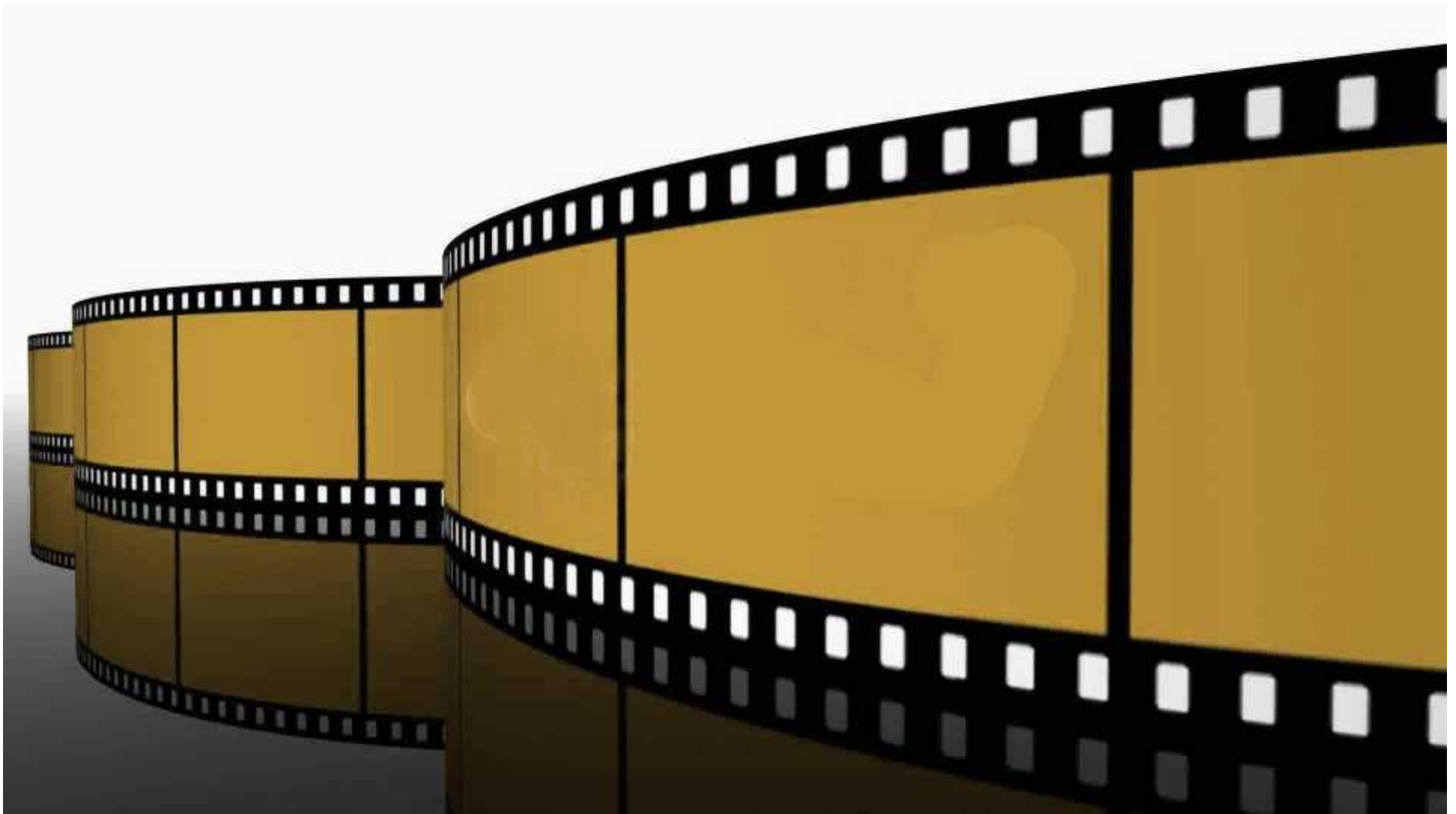
<i>Sl. No. #</i>	<i>Particulars</i>	<i>Year 1 (BDT)</i>	<i>Year 2 (BDT)</i>
<b>1.0</b>	<b>Cash Inflow</b>		
<b>1.1</b>	<b>Investment Infusion by Investor</b>	50,000	
<b>1.2</b>	<b>Net Profit</b>	<b>3,03,300</b>	<b>3,75,300</b>
<b>1.3</b>	<b>Depreciation (Non cash item)</b>	4500	4500
<b>1.4</b>	<b>Opening Balance of Cash Surplus</b>		2,77,800
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>3,57,800</b>	6,57,600
<b>2.0</b>	<b>Cash Outflow</b>		
<b>2.1</b>	<b>Purchase of Product</b>	50,000	
<b>2.2</b>	<b>Payment of GB Loan</b>		
<b>2.3</b>	<b>Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)</b>	30000	30,000
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>80000</b>	<b>30000</b>
<b>3.0</b>	<b>Net Cash Surplus</b>	2,77,800	6,27,600

# SWOT Analysis



<p><b>S</b>TRENGTH</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ NU is full time engaged with Dairy farm</li><li>■ Skilled &amp; Experience</li><li>■ Good Communication System.</li><li>■ Good Networking with milk buyer</li><li>■ Mother is capable to take care of cattle</li><li>■ No Credit Sale</li></ul>	<p><b>W</b>EAKNESS</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Lack of investment</li></ul>
<p><b>O</b>PPORTUNITIES</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Expansion Of Business</li><li>■ Increasing the profitability</li></ul>	<p><b>T</b>HREATS</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ POLITICAL related disease</li><li>■ Theft</li></ul>

# Photographs



# Photographs











# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs





# Photographs



**ইউনিয়ন পরিষদ কর্তৃক নং - ১২ (১) নং নিয়ম প্রণয়ন**  
**১নং জয়গাঁও ইউনিয়ন পরিষদ**  
**উপজেলাঃ সোনারগাঁও, জেলাঃ নোয়াখালী।**  
**পেশা ও ব্যবসা বাণিজ্যের লাইসেন্স**

নং নং- ৩৩ দোকান নং-                      লাইসেন্স নং- ২৩৮ তারিখ ৩১.০৩.১৫  
 লাইসেন্স গ্রহীতার নামঃ                       
 পিতা/স্বামীঃ                      মাতাঃ                       
 পেশা ও ব্যবসা প্রতিষ্ঠানের স্থানঃ                       
 পেশা ও ব্যবসার বুকম / ধরণঃ                       
 মোকামঃ                      উপজেলাঃ সোনারগাঁও, জেলাঃ নোয়াখালী।  
 স্থায়ী ঠিকানাঃ                      উপজেলাঃ সোনারগাঁও, জেলাঃ নোয়াখালী।  
 অনতিমুহূর্তে তাহার ব্যবসায় বা দোকান উল্লিখিত পেশা ও ব্যবসা বাণিজ্য পরিচালনার নিমিত্ত আবশ্যিক ট্যাক্স আদায়ক্রমে নিম্নলিখিত শর্তসমূহে চলতি আর্থিক বছর ২০১-১৫-২০১-১৬-ইং সনের লাইসেন্স যত্ন করা যেন।

লাইসেন্স ফিঃ

(ক) চলতি-	২০০/-
(খ) বকেয়া-	১/-
(গ) জেলাকী জরিমানা-	৬০০/-
মোট (অংক)ঃ	
(কথায়)ঃ	

শর্তসমূহঃ (১) ব্যবসার স্থান দেখান, এইরূপ জায়গায় হইতে হইবে এবং এমনভাবে পরিচালনা করিতে হইবে, যেন প্রতিবেশী ও জনসাধারণের কোন অসুবিধা, স্বাস্থ্যের পক্ষে ক্ষতিকর এবং বিরক্তিকর কোন কিছু না ঘটে।  
 (২) অত্র লাইসেন্স কোন অবস্থাতেই হস্তান্তর করা চলিবে না।  
 (৩) অত্র লাইসেন্স কেবলমাত্র উপরোল্লিখিত ব্যবসার জন্যই নির্ধারিত।  
 (৪) লাইসেন্স যে স্থান বা স্থানের অংশ বিশেষের জন্য মঞ্জুরী দেওয়া হইয়াছে, শুধু সে স্থানের জন্যই ব্যবহৃত হইবে। কোন অবস্থাতে লাইসেন্স লিখিত ব্যবসায়স্থলের বর্ণনা বা সীমা পরিবর্তন এবং পরিবর্তন করা চলিবে না।  
 (৫) লাইসেন্স গ্রহীতা লাইসেন্সের সময় উত্তীর্ণ হইবার পূর্বে যদি লাইসেন্সকৃত ব্যবসায়স্থল বা ব্যবসা ছাড়িয়া দেয়, তবে তাকে অনতিমুহূর্তে লাইসেন্স প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের নিকট লিখিতভাবে জানাইতে হইবে।  
 (৬) অগ্নি নিবারণের জন্য ব্যবসায়স্থানে ন্যূনতম পক্ষে দুইটি বাগতি রাখিতে হইবে।  
 (৭) লাইসেন্স গ্রহীতা লাইসেন্সকৃত স্থানের বা ব্যবসার বিধি সংক্রান্ত ব্যাপারে পরিদর্শক কর্তৃপক্ষের ইস্যুকৃত আদেশাবলী যথাযথ পালন করিতে হইবে। পরিদর্শন কর্তৃপক্ষের বিবেচনায় যাহা অবাঞ্ছনীয় বলিয়া প্রতীয়মান হইবে, তাহা ব্যবসায়স্থলে বা দোকানে থাকিতে পারিবে না।  
 অত্র লাইসেন্স ২০১-১৫-২০১-১৬-ইং সনের ৩০ শে জুন পর্যন্ত বলবৎ থাকিবে।

**চেয়ারম্যান / সিনিয়র**  
**উপজেলা পরিষদ**  
**উপজেলাঃ সোনারগাঁও**  
**১নং জয়গাঁও ইউনিয়ন পরিষদ**

লাইসেন্স পরিদর্শক



*Presented at*  
**Design Lab**  
on May , 2017 at GT

