

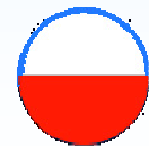
A Nobin Udyokta Project

# Ma Baba Electronics



*Project by :* Md. Iman Hossain  
*Identified by :* Md. Mostafa, Trainee UM  
*Verified By:* Md. Saiful Islam

Hazigonj Unit  
Anchal-1, Chandpur  
**GRAMEEN TRUST**



# BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	<b>Md. Iman Hossain</b>
Age	:	03/oct/1982 (33Years )
Marital status	:	Married,
Children	:	01 Son
No. of siblings:	:	one brother
<b>Parent's and GB related Info</b>		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Nurjahan Begum
(iii) Father's name	:	MD Joynal Abdin
(iv) GB member's info	:	Member since: 04/12/2005 Branch: Tamta Centre no.3/m, Group: 02 Loanee No. 1035/2 First loan: Tk. 5000 Total Amount Received: Tk. 1,00,000/- Existing loan: Tk.30,000 Outstanding: Tk.15,300
<b>Further Information:</b>		
(v) Who pays GB loan installment	:	Mother
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc.	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education, till to date	:	Class Eight

# BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



Present Occupation	:	Electronics Business
Trade License Number	:	163
Business Experiences	:	15 years.
Other Own/Family Sources of Income	:	His father is a imam of mosque and mother is a clerk.
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact Info	:	01823-224132
NU Project Source/Reference	:	GT Hajigonj Unit Office, Chandpur.

## BRIEF HISTORY OF GB LOAN Utilization by Family



NU's mother has been a member of Grameen Bank (GB) Since 04/12/2005. At first his mother took a loan amount BDT 5000 from GB. She Invested the money in her family. They gradually improved their life standard through GB loan.

## PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	<b>Ma Baba Electronics</b>
Address/ Location	:	Worouk Bazar, Sharasty, Chandpur. .
Total Investment in BDT	:	211,000/-
Financing	:	Self BDT : 136,000 (from existing business) - 63% Required Investment BDT : 75,000 (as equity) - 37%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 9,000
Proposed Salary		<b>BDT 9,000</b>
Proposed Business % of present gross profit margin	:	<b>20%</b>
Estimated % of proposed gross profit margin	:	<b>20%</b>
Agreed grace period	:	<b>2 months</b>

# EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	4000	120000	1440000
<i>Less: Cost of sale (B)</i>	3200	96000	1152000
<b>Gross Profit 20% (A-B)= [C]</b>	<b>800</b>	<b>24000</b>	<b>288000</b>
<i>Less: Operating Costs</i>			
Electricity bill		200	2400
Night Guard Bill		50	600
Shop Rent		1300	15400
Mobile Bill		400	4800
Generator bill		300	3600
Salary from Business (Self)		9000	108000
Others (Entertainment)		300	3600
<b>Non Cash Item:</b>			
Depreciation Expenses(10,000*10%)		83	1000
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>11433</b>	<b>139596</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>		<b>12567</b>	<b>150804</b>

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
<b>Present items:</b>			
Fan:	1,000		1,36,000
Furniture:	9,000		
Advance:	25,000		
Present Goods Items (*) :	1,01,000		
<b>Proposed Items (**) :</b>		75,000	75,000
<b>Total Capital</b>	<b>1,36,000</b>	<b>75,000</b>	<b>2,11,000</b>

**(\*) Details present Stock & (\*\*) Proposed Items mentioned in next slide**

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



## Present Stock item

Product name	Amount
Pipe	5,000
PVC Sadal	1,500
Holder	1,500
Switch	15,000
Board	25,000
Pan	15,000
Cable	15,000
Light	5,000
Mobile Accessories	8,000
SDV Box	5,000
Sercit breaker	3,000
Kona combine	2,000
<b>Total Present Stock</b>	<b>101,000</b>

## Proposed Item

Product Name	Amount
Fan	25000
Pipe	20000
Light	5000
Switch	5000
cable	20000
<b>Total :</b>	<b>75,000</b>



# Financial Projection of NU BUSINESS PLAN



Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	4500	135000	1620000	5000	150000	1800000	5500	165000	1980000
<b>Less: Cost of Sale (B)</b>	3600	108000	1296000	4000	120000	1440000	4400	132000	1584000
<b>Profit 10% (A-B)=(C)</b>	<b>900</b>	<b>27000</b>	<b>324000</b>	<b>1000</b>	<b>30000</b>	<b>360000</b>	<b>1100</b>	<b>33000</b>	<b>396000</b>
<b>Less operating cost :</b>									
Electricity bill		200	2400		250	3000		300	3600
Mobile Bill		500	6000		550	6600		600	7200
Salary- self		9000	108000		9000	108000		9000	108000
Generator bill		300	3600		300	3600		300	3600
Night guard bill		50	600		50	600		50	600
Shop Rent		1300	15600		1300	15600		1300	15600
Others		350	4200		350	4200		400	4800
Depreciation Expenses		83	1000		83	1000		83	1000
<b>Total Operating Cost (F)</b>		<b>11783</b>	<b>141400</b>		<b>11883</b>	<b>142600</b>		<b>12033</b>	<b>144400</b>
<b>Net Profit =(E-F)</b>		<b>15217</b>	<b>182600</b>		<b>18117</b>	<b>217400</b>		<b>20967</b>	<b>251600</b>
<b>GT payback</b>			<b>30,000</b>			<b>30,000</b>			<b>30,000</b>
<b>Retained Income:</b>			<b>152600</b>			<b>187400</b>			<b>221600</b>

# CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



Sl #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)	Year 3 (BDT)
<b>1.0</b>	<b>Cash Inflow</b>			
1.1	Investment Infusion by Investor	75,000	0	0
1.2	Net Profit	182600	217400	251600
1.3	Depreciation (Non cash item)	1000	1000	1000
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	0	138300	326700
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>258600</b>	<b>356700</b>	<b>579300</b>
<b>2.0</b>	<b>Cash Outflow</b>			
2.1	Purchase of Product	75,000	0	0
2.2	Investment Pay Back	30,000	30,000	30,000
2.3	Payment of GB loan	15,300	0	0
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>120,300</b>	<b>30,000</b>	<b>30,000</b>
<b>3.0</b>	<b>Net Cash Surplus</b>	<b>138300</b>	<b>326700</b>	<b>549300</b>

# SWOT Analysis



## **S**TRENGTH

- Skill and 15 Years experience
- Quality service and Product
- Well Decorated
- Seven days open weekly
- 16 hours shop open

## **W**EAKNESS

- Lack of investment

## **O**PPORTUNITIES

- Have a chance at more customers within local area.
- Extendable society
- Products and service demand increasing.

## **T**HREATS

- New competitor may be present
- Political Unrest
- Theft

# Photographs



# Photograph



# Photograph



# Photograph



# Photograph





# Photograph



# Photograph



# Photograph



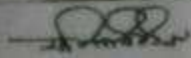

# Photograph




**গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার**  
 Government of the People's Republic of Bangladesh  
**NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র**

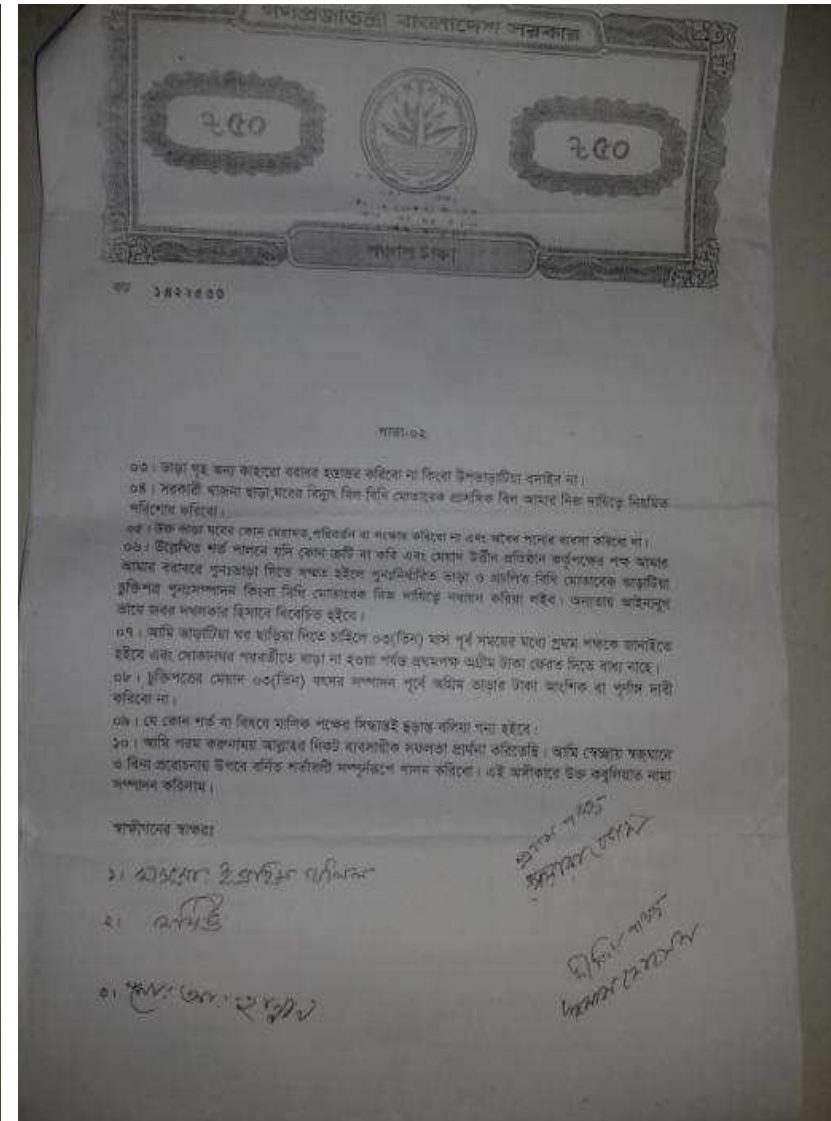
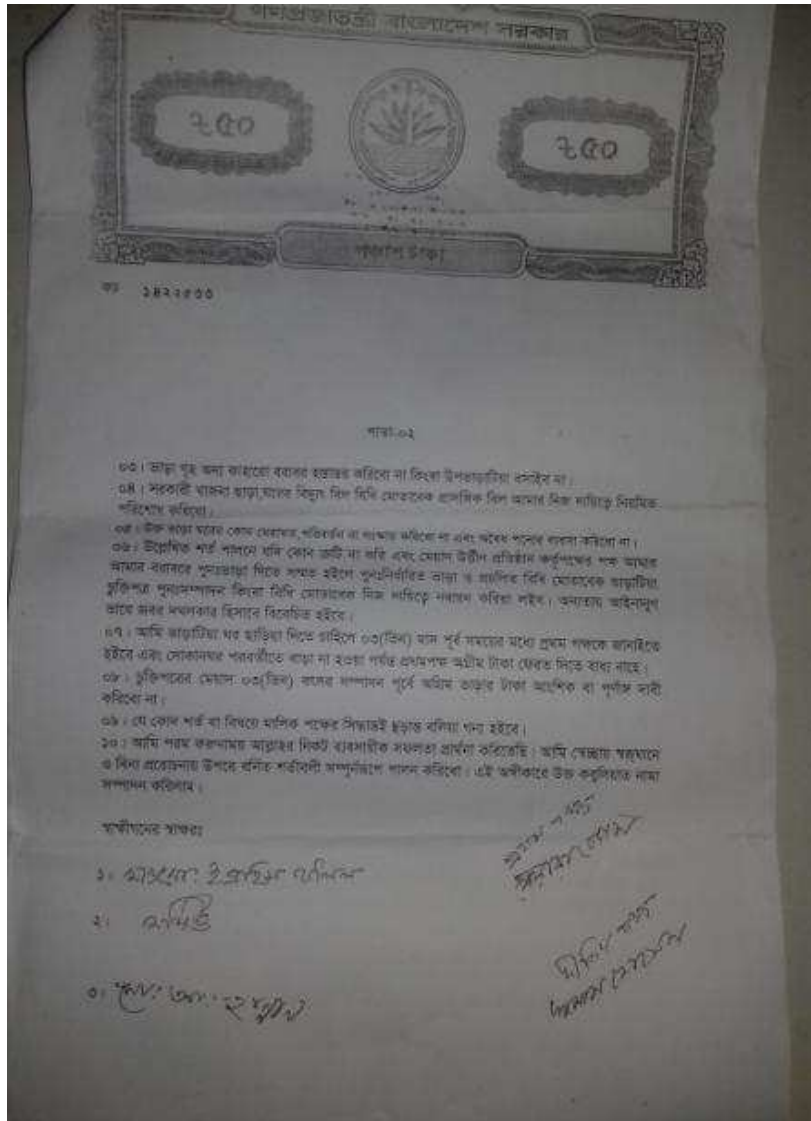

 নাম: মোঃ ইমাম হোসেন  
 Name: Md Imam Hossain  
 পিতা: মোঃ জয়নাল আবেদীন  
 মাতা: নূরজাহান বেগম  
 Date of Birth: 03 Oct 1982  
 ID NO: **1319595700820**

এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যক্তি এই কার্ডটি হারিয়ে গেলে মিলেই পৌঁছে অক্ষিৎসে জমা দেয়ার জন্য অনুরোধ করা হলে, পাসপোর্ট সাইজের নূরজাহানের বাবী, গ্রাম/রাস্তা: ইছাপুরা, ডাকঘর: আদর্শ ইছাপুরা - ৩৬২০, শাহেরাতি, চাঁদপুর

  
 প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর      প্রদানের তারিখ: ০৬/১০/২০০৮  


ইউনিয়ন পরিষদ  
 (১৯) (সিমানাং বিধান প্রবিধা)  
 নং ১৪৩৮/১৪ ১৪ ইউনিয়ন পরিষদ  
 ডাকঘর ইছাপুরা উপজেলা ইছাপুরা জেলা চাঁদপুর বাংলাদেশ।  
**ব্যবসা বাণিজ্যের লাইসেন্স**  
 লাইসেন্স নং ১৪৩/২০০৮-২০০৮ তারিখ ০৬/১০/২০০৮  
 দোকান প্রতিষ্ঠানের নাম ইছাপুরা ইকো স্টোর  
 লাইসেন্স প্রাপকের নাম মোঃ ইমাম হোসেন হোসেন  
 নির্দিষ্ট স্থানীর নাম মোঃ জয়নাল আবেদীন  
 ঠিকানা ইছাপুরা- উত্তরকৈলাশ রাস্তা, ইছাপুরা, চাঁদপুর জেলা  
 অত্র ইউনিয়নের আওতাধীনে ও বাহিরে ইছাপুরা তারিখ হইতে ০৬/১০/২০০৮  
 এক বছরকাল হিসাবে তাহার  
 ব্যবসায়ের ধরণ ইকো স্টোর  
 ব্যবসা চালুইয়া যাওয়ার জন্য তৎকর্তৃত ২০০ টাকা  
 (কথায় দুইশত টাকা মাত্র)  
 প্রদত্ত হওয়ায় তাহারকে এই লাইসেন্স প্রদান করা হইল।  
 চেয়ারম্যান  
 মোহাম্মদ হুমায়ুন কবীর (সি.ই.)  
 চেয়ারম্যান  
 ইউনিয়ন পরিষদ, ইছাপুরা  
 শাহেরাতি, চাঁদপুর  
 ফোন নং ০১৭১১৩-৬৪১০০২

# Photograph



# Photograph



**গ্রামীণ ব্যাংক**  
সহজ ঋণের পাশ বই

নাম: শ্রী ব্রজেন চন্দ্র

ফোন নং: ১০৬৫৮

বিত্ত নং: ০৮

বিত্তের নাম: ইন্ডাস্ট্রিয়াল ডিপোজিট

এই হিসাব পরিচালনা করে: ২০/১০/১৫

শাখা ব্যবস্থাপকের স্বাক্ষর: \_\_\_\_\_

		ক্রমিক নং		কাল		সংক্রান্ত		বাকি	
ক্রমিক	বিবরণ	তারিখ	ক্রেডিট	ডেবিট	তারিখ	ক্রেডিট	ডেবিট	তারিখ	বাকি
			২১৭৯০						
১	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
২	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৩	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৪	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৫	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৬	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৭	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৮	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৯	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
১০	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
১১	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
১২	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
১৩	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
১৪	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
১৫	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
১৬	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
১৭	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
১৮	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
১৯	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
২০	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
২১	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
২২	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
২৩	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
২৪	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
২৫	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
২৬	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
২৭	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
২৮	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
২৯	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৩০	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৩১	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৩২	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৩৩	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৩৪	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৩৫	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৩৬	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৩৭	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৩৮	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৩৯	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৪০	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৪১	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৪২	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৪৩	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৪৪	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৪৫	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৪৬	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৪৭	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৪৮	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৪৯	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						
৫০	১০০০০	১০/১০/১৫	১০০০০						



*Presented at*  
**94<sup>th</sup> Internal Design Lab**  
on January 19, 2017 at GT

